

長期ビジョンから逆算する成長戦略

～株式会社タナベコンサルティングによるプレゼンセミナー～

開催要項

■日 時 2026年11月16日(月) 14:00～16:00 (開場 13:30) ※Zoom同時開催
■場 所 大阪中小企業投資育成株式会社 セミナールーム

(大阪市北区中之島3-3-23 中之島ダイビル28階／京阪「渡辺橋駅」直結)

■参加費 無料

■申込締切 11月8日(日)

■申込方法 大阪投資育成のHP (右の二次元コード) からお申込ください。

※同業の方からのお申込はお断りさせていただきますので、ご了承ください。

◎リアル申込URL (<https://sbic-wj.seminarone.com/bf2125-r/event/>)

定員：20名程度 直接会場にお越しください。

◎Zoom申込URL (<https://sbic-wj.seminarone.com/bf2125-z/event/>)

11月12日(木)にZoomへの参加URLをお送りします。

翌営業日になっても届かない場合、お手数ですが事務局までご連絡ください。

■リアル申込



■Zoom申込



セミナー内容

■ポイント■

- ✓長期ビジョンから逆算する成長戦略の考え方が学べる
- ✓グループの強みを生かした成長モデルのヒントが得られる
- ✓経営現場で活用しやすい具体策が得られる

■概要■

持続的な成長を実現するためには、目先の施策を積み重ねるだけでなく、「自社は将来どのような企業グループを目指すのか」という長期ビジョンを明確にし、そこから逆算して成長戦略を描くことが重要です。本セミナーでは、M&A、事業ポートフォリオ、人的資本、デジタル・AI、ブランディングといった成長戦略投資を、どのような考え方で設計し、実行につなげるべきかを解説します。

あわせて、各社・各事業の強みを結び付け、単独経営では実現できない成長を生み出す「グループ成長戦略」の実践ポイントを提言します。

講師紹介



稲岡 真一

株式会社タナベコンサルティング

コーポレートファイナンスコンサルティング事業部

エクゼクティブパートナー

企業における収益モデルを研究テーマに、数多くの企業の業績構造を分析。その中から新しいビジネスモデルに即した収益構造をデザインし、確立することを得意とする。多くの中堅・中小企業の財務戦略構築や中期経営計画の策定・推進、指導などに携わる。企業の再建にも多数関わっており、顧客の立場に立った真摯な取り組みが高い評価を得ている。

本セミナー参加申込時にご記入いただきました個人情報(氏名・所属企業名・役職名・メールアドレス等およびアンケートのご回答内容)は、本セミナーの企画・運営・実施および本セミナーに関連するアフターサービスその他必要な情報提供のために、[株式会社タナベコンサルティング]と共同利用いたします。

なお、申込された方には出席・欠席問わず講師機関及び弊社より後日ご連絡させていただく場合がございます。

詳細は、当社のプライバシーポリシー(<https://www.sbic-wj.co.jp/privacy/>)をご確認ください。

【Zoom参加:事前準備】

- ・ご予定の視聴環境にてZoomをご利用いただけるか、事前に下記テストページにてテスト接続し、ご確認ください。
<https://zoom.us/test>
- ・当該Webセミナーのご参加にあたり、Zoomアプリのインストールが必要となります。
セミナーをご視聴予定の機器(PC、スマートフォン等)へ下記URLよりZoomアプリのインストールをお願いいたします。
https://zoom.us/download#client_4meeting

【Zoom参加:注意事項】

- ・参加者の確認のため、Zoomの名前登録は参加者の[企業名・フルネーム]をご記載ください。
- ・動画の録画、画面撮影等を行い、SNSなどへアップする等の2次利用は固くお断りいたします。
- ・音声・画像の調整は参加者ご自身でご調整ください。
- ・参加者をご利用のシステムトラブルにより、音声・画像に乱れが生じた場合については、弊社では対応出来かねますので予めご了承ください。