

～採用支援コンサルティング100社超の専門家による～

Z世代の傾向と採用戦略：成功・失敗の事例と解決策

～株式会社AIキャリアによるプレゼンセミナー～

- ☑ 応募が来ない／母集団が作れない……
- ☑ 採用しても早期離職する／定着しない……
- ☑ 面接で本音が見えない／選考でマッチ度を見極められない……

先着
10名様このようなお悩みがある方は、ぜひご参加を検討ください！

応募が集まらない、Z世代に響く求人が書けない、チャネル設計に不安、面接での質問と評価が属人化、早期離職が深刻化、そんなお悩みを解決できます。現場で効果の出た事例と手法を、採用支援3,000名超で、家業の経営再建業務で売上78億→176億まで成長させた実務家が事例と数値で解説します。採用の成功確率を高めたい経営者の方はぜひご参加ください。

開催要項

■日 時 2026年9月24日(木) 14:30～16:30 (開場 14:00)

■場 所 京都経済センター 6階・会議室6-E
(京都市下京区四条通室町東入函谷鉾町78番地
／京都市営地下鉄「四条駅」北改札出てすぐ)

■参加費 無料

■申込締切 9月23日(水)

■申込方法 大阪投資育成のHP、または右の二次元コードからお申込ください。

※同業の方からのお申込はお断りさせていただきますので、ご了承ください。

◎リアル限定申込URL (<https://sbic-wj.seminarone.com/bf2121-r/event/>)
直接会場にお越しください。

※参加申込いただきました個人情報、参加者名簿として講師機関と共有し、セミナーの企画・運営・実施のために利用する他、関連するアフターサービス、必要な情報提供及び投資育成制度に関する各種ご案内のために使用いたします。
また、申込された方には出席・欠席を問わず講師機関及び弊社より後日ご連絡させていただく場合がございます。

講師紹介

**株式会社AIキャリア 代表取締役CEO 加藤 清紀**

長崎県出身。中央大学卒業後、三菱地所パークスを経て、採用コンサル会社INOZEMIを起業し、3,000名以上の就職・転職支援、100社超の中小企業の採用支援を行う。家業の長崎大同青果へUターンし、経営再建を担当。売上を78億円から176億円へ成長させる。現在はAIキャリアを創業し、求職者と地方中小企業の架け橋となるキャリア支援に取り組んでいる。

