

経営者が知るべきM&Aノウハウ

～適切な業者選定・価格決定・契約交渉ポイント～

開催要項

- 日 時 2026年5月18日(月)14:00～16:00 (開場 13:30)
- 場 所 大阪中小企業投資育成株式会社 セミナールーム
(大阪市北区中之島3-3-23 中之島ダイビル28F/京阪「渡辺橋駅」直結)
- 参加費 無料
- 申込締切 5月10日(日)
- 申込方法 大阪投資育成のHP、または右の二次元コードからお申込ください。
※同業の方からのお申込はお断りさせていただきますので、ご了承ください。



◎リアル限定申込URL (<https://sbic-wj.seminarone.com/tf205-r/event/>)
定員:30名程度
直接会場にお越しください。当日受付にてお名刺を頂戴いたします。

※参加申込いただきました個人情報、参加者名簿として講師機関と共有し、セミナーの企画・運営・実施のために利用する他、関連するアフターサービス、必要な情報提供及び投資育成制度に関する各種ご案内のために使用いたします。また、申込された方には出席・欠席を問わず講師機関及び弊社より後日ご連絡させていただく場合がございます。

セミナー内容

- M&A業界とは
 - M&Aプロセスにおける「M&A仲介」と「FA(ファイナンシャルアドバイザー)」の違いやディールの進め方、それぞれの長所・短所をM&A仲介とFAの両方の実務経験をしている担当者が付度なく解説します。どのような業者を選ぶべきかの判断基準についてもお話しします。
- 株式価値評価(バリュエーション)の考え方と交渉ポイント
 - M&Aで用いられるバリュエーションの基本的な考え方や価格決定の仕組み、金額交渉の進め方について解説します。実際の事例も交えて、より具体的に理解を深めていただきます。
- M&Aにおける契約交渉
 - 一般的な株式譲渡契約書の構成と各項目での注意点、買主と売主の利害が対立する中で契約書がどちら寄りになっているかの見極め方、双方が納得できる「一般的な落としどころ」についても解説します。

講師紹介

- 川畑 知志(マネージャー) 合同会社デロイトトーマツ
 - 政府系金融機関での審査業務、外資系コンサルティング会社にて事業再生業務を経て、2015年8月に合同会社デロイトトーマツ(旧:デロイトトーマツ ファイナンシャルアドバイザー合同会社)に入社。その後、一貫してセルサイド、バイサイド双方でM&Aアドバイザー業務に従事。
 - オーナー系企業の中堅・中小企業のM&Aアドバイザー業務を数多く手掛けており、また金融機関への出向経験も有し、その際は中小企業向けM&A仲介業務にも携わる。
 - 大阪大学経済学部卒
- 南野 太希(シニアコンサルタント) 合同会社デロイトトーマツ
 - 新卒で大手M&A仲介会社に入社。主にバイサイド担当としてM&A仲介業務に従事。その後2024年2月に合同会社デロイトトーマツ(旧:デロイトトーマツ ファイナンシャルアドバイザー合同会社)に入社。その後、オーナー系企業の中堅・中小企業をはじめ上場企業のM&Aアドバイザー業務等に幅広く従事。
 - 神戸大学経営学部卒