

**採用・定着、販路維持・拡大に活かす統合報告書の作り方**  
**～非財務情報をブランディングとマーケティングに活かす～**  
 ～目の前に迫る開示圧力を経営の味方に～

- ☑優秀な人材を採用できない、採用しても定着しない
- ☑自社の魅力や競争力が伝わらない
- ☑サステナビリティやESGが自社の経営に必要なかわからない

先着  
20名様

**このようなことでお悩みの方はぜひご参加ください!**

全国的な人手不足の中、UIJターン人材を採用し、戦力として定着させるには、大企業同様、情報開示をうまく活用することが不可欠です。また、ESG開示規制が国内外で進む中、今後、海外企業や大企業との取引条件に非財務情報開示が含まれる可能性もあります。**情報開示は企業価値向上への道筋を描くうえで重要な手段の一つ**となっています。**学生も読む統合報告書の制作支援で、実績・知名度No.1企業**の代表であり、ナショナルクライアント・未上場企業の情報開示を数多く支援した専門家が、事業規模に関係なく、経営に効く情報開示の在り方について、ケーススタディを交えながら分かりやすく解説します。

【日 時】 2025年6月11日(水) 13:30～15:00 (開場 13:00)

【場 所】 毎日西部会館 9階・中ホール  
 (北九州市小倉北区紺屋町13-1/JR小倉駅から徒歩11分)  
<https://www.kitakyushucci.or.jp/about/outline/access/>

【対象者】 経営者、経営幹部の方  
 【費用】 無料  
 【申込締切】 6月10日(火)  
 【申込方法】 下欄「参加申込書」に必要事項をご記入の上、FAXにてお申込ください。  
 大阪投資育成のHP、または右の二次元コードからもお申しいただけます。  
 ※同業の方からのお申込はお断りさせていただきますので、ご了承ください。



◎リアル申込URL (<https://sbic-wj.seminarone.com/bf1984-r/event/>)



【講師】 麻生 佳孝 (株式会社エッジ・インターナショナル代表取締役社長)

(株)三井住友銀行を経て、2006年に(株)エッジ・インターナショナルに入社。総合商社、自動車、通信、エネルギー、製鉄、非鉄金属、インフラ、総合電機、精密機器、空運、陸運、海運、不動産、食品、酒類・飲料、小売りといったさまざまなセクターのリーディングカンパニーに対し、統合報告書の制作支援のほか、IRとPR、ESGの視点から、企業価値向上に関する各種コンサルティングサービスの提供に従事。2020年より取締役COO。2021年4月より現職。NPO法人・日本サステナビリティ投資フォーラム理事、NPO法人・日本IRプランナーズ協会理事を兼任。

※参加申込まいただきました個人情報は、参加者名簿として講師機関と共有し、セミナーの企画・運営・実施のために利用する他、関連するアフター サービス、必要な情報提供及び投資育成制度に関する各種ご案内のために使用いたします。また、申込された方には出席・欠席を問わず講師機関及び弊社より後日ご連絡させていただく場合がございます。

FAX : 092-724-0657

※受付書のFAXをご希望の場合は、下記チェック欄にチェックをお願いします。

北九州開催「採用・定着、販路維持・拡大に活かす統合報告書の作り方」(2025/6/11)申込書

会社名	TEL	
所在地 〒	FAX	受付書のFAXを希望する <input type="checkbox"/>
部署 役職	フリガナ 氏名 (E-mail	)