

2時間で
今すぐ実践
できる

製造業向け失敗しない値上げセミナー

値上げ時代を生き抜く！
顧客離れを防ぐ「価格転嫁術」

株式会社新経営サービスによるプレゼンセミナー

中小企業の価格転嫁率は**49.7%** (2024.11中小企業庁)
コスト増加の内、**50.3%**は下請け負担の実態

「今の値上げには応じてもらえたけれど、次は…??」

「これ以上の値上げは怖い…」

コストがじわじわと上昇し続ける中、こんな不安を抱えている経営者の方も多いのではないのでしょうか？

原材料費やエネルギーコスト、物流費の増加…。その影響を吸収するため、価格転嫁を進めておられる最中かと思います。

しかし、これ以上の値上げを行うと、顧客からの反発や受注量の減少が頭をよぎります。特に、競争の激しい業界では「価格が理由で他社に乗り換え」が現実となるリスクがあります。

【あなたの会社の値上げ、次の一手は?】

今回のセミナーでは、価格転嫁の成功・失敗事例を基に、「今以上の値上げ」を乗り越えるための具体的な方法を解説します。

1. 中小企業を取り巻く値上げ環境
2. 成功する価格転嫁の3つのポイント
 - ・ 納得される「正当な理由」の伝え方
 - ・ 顧客が納得する付加価値と新たな付加価値の作り方
 - ・ 価格転嫁を支える値上げ交渉術
3. 差別化で競合に勝つ戦略の強化
 - ・ どんな企業でもすぐできる差別化方法
 - ・ 顧客が「価格」以外で選ぶ理由を明確にする
 - ・ 具体的な差別化のアプローチと付加価値の見せ方
 - ・ 競合との差別化が成功した企業事例
4. 未来を見据えた価格戦略の設計
 - ・ 財務シミュレーションから見る価格転嫁
 - ・ 長期的な価格転嫁プランの重要性
 - ・ インフレや経済変動への柔軟な対応策
5. 社内一丸で価格転嫁を実現するには 他

『相手が納得する！中小企業の値上げ入門(あさ出版)』の著者が失敗しない、相手が納得する値上げの方法をお伝えします。



開催概要

日時

2025年4月16日(水) 14:00~16:00 (開場13:30)

Zoom同時開催

場所

大阪中小企業投資育成株式会社セミナールーム
(大阪市北区中之島3-3-23 中之島ダイビル28階/京阪「渡辺橋駅」直結)

申込締切

4月8日(火)

費用

無料

申込方法

大阪投資育成のHPまたは下の二次元コードからお申込ください。
◎リアル申込URL (<https://sbic-wj.seminarone.com/bf1969-r/event/>)
定員30名 直接会場にお越しください。◎Zoom申込URL (<https://sbic-wj.seminarone.com/bf1969-z/event/>)4月12日(土)にZoomへの参加URLをお送りします。
翌営業日になっても届かない場合、お手数ですが事務局までご連絡ください。

リアル申込



Zoom申込



講師

株式会社新経営サービス シニアコンサルタント 北島 大輔

事前準備と注意事項

【Zoom参加:事前準備】

- ・ ご予定の視聴環境にてZoomをご利用いただけるか、事前に下記テストページにてテスト接続し、ご確認ください。
<https://zoom.us/test>
- ・ 当該Webセミナーのご参加にあたり、Zoomアプリのインストールが必要となります。セミナーをご視聴予定の機器(PC、スマートフォン等)へ下記URLよりZoomアプリのインストールをお願いいたします。
https://zoom.us/download#client_4meeting

【Zoom参加:注意事項】

- ・ 参加者の確認のため、Zoomの名前登録は参加者の[企業名・フルネーム]をご記載ください。
- ・ 動画の録画、画面撮影等を行い、SNSなどへアップする等の2次利用は固くお断りいたします。
- ・ 音声・画像の調整は参加者ご自身でご調整ください。
- ・ 参加者をご利用のシステムトラブルにより、音声・画像に乱れが生じた場合については、弊社では対応出来かねますので予めご了承ください。

お問い合わせ: 大阪中小企業投資育成株式会社セミナー事務局/三上
〒530-6128 大阪市北区中之島3-3-23 中之島ダイビル28階
TEL:06-6459-1700 support@sbic-wj.co.jp