

2024年3月22日

各位

大阪中小企業投資育成株式会社
代表取締役社長 小林 利典
大阪市北区中之島3-3-23
〔お問い合わせ先〕
事業ソリューション部 福山
電話：06-6459-1700
メール：pr@sbic-wj.co.jp

2024年3月定例発表

下記の通り、2024年2月分として投資を実行しました。

A. 投資先企業

<新規投資>

・株式

社名	所在地	代表者	資本金	主要事業・製商品	投資額
仁尾興産(株)	香川県 三豊市	塩田 健一	9,750万円	化成品製造販売・ 冷凍冷蔵倉庫事業等	4,020万円
(株)広光	大阪府 松原市	岡田 光一	1,600万円	内外装金物等製造	1,200万円

<再投資>

・株式

社名	所在地	代表者	資本金	主要事業・製商品	投資額
岡總(株)	大阪市 中央区	尾崎 正洋	9,000万円	鋸螺類卸売	4,000万円

仁尾興産株式会社

香川県三豊市仁尾町に本社を置く「にがり（塩化マグネシウム）」製造業者。
1919年に製塩業者として創業し、製塩で培ったノウハウを元に1951年から
「にがり」の製造に着手した。現在では「にがり」生産量日本一を誇る。

また、塩田跡地を活かした不動産業、カフェ事業の他、冷凍冷蔵倉庫業も行って
おり、複数の事業を柱に安定した経営基盤を構築している。

近年は、豆腐用以外の「にがり」の用途開発を進めているほか、その他化成品へ
も取り扱いを拡げ、事業拡大を目指している。

このほど、次のとおり投資を実行しました。

- ・株 式 4,020万円
- ・引 受 時 期 2024年2月

【 会 社 概 要 】

フ リ ガ ナ	シタ ケンイチ
代 表 者	塩田 健一（代表取締役）
本 社 所 在 地	〒769-1406 香川県三豊市仁尾町仁尾辛1
電 話 番 号	0875-82-3456
F A X 番 号	0875-82-3459
U R L	https://www.navio.ne.jp
事 業 所 所 在 地	同上及び坂出冷凍冷蔵倉庫（香川県坂出市）、 東京営業所（東京都新宿区）
資 本 金	9,750万円
設 立 年 月	1919年12月（創業 同年）
従 業 員 数	40名
主 要 事 業 ・ 製 商 品	化成品製造販売・冷凍冷蔵倉庫事業・不動産事業・飲食事業
主 要 得 意 先	化成品メーカー・商社・地元企業
年 商	14億円（2023/3期）

株式会社広光

精密板金加工業者で、商業施設、ホテル、飲食店等の内外装に使用される装飾性の高い金物を中心に、設計・製作から施工までを一貫して手掛けている。

充実した設計部門を有し、経験豊富な職人と纏まった広さのある工場により相応規模の工場製作能力を有することで、大型案件も含めた得意先の要望に高品質・短納期で応えられることから、各得意先より厚い信頼を獲得しており、更なる成長を目指している。

このほど、次のとおり投資を実行しました。

- ・株 式 1, 200万円
- ・引 受 時 期 2024年2月

【 会 社 概 要 】

フ リ ガ ナ	ヒロミツ
代 表 者	岡田 光一 (代表取締役社長)
本 社 所 在 地	〒580-0005 大阪府松原市別所5-3-9
電 話 番 号	072-336-2188
F A X 番 号	072-336-2338
U R L	https://www.e-hiromitsu.co.jp
事 業 所 所 在 地	同上及び第2工場 (大阪府松原市)
資 本 金	1, 600万円
設 立 年 月	1986年7月 (創業 1974年)
従 業 員 数	28名
主 要 事 業 ・ 製 品	内外装金物等製造
主 要 得 意 先	乃村工藝社・東洋工芸プランニング・三興
年 商	5億円 (2023/5期)

再投資先の概要

◎株式

・岡總株式会社

事業所：大阪市中央区島之内1-14-19

電話：06-6252-5510

代表者：尾崎 正洋（サキマヒロ）

URL：<http://www.okaso.co.jp>

資本金：9,000万円

設立年月：1952年1月

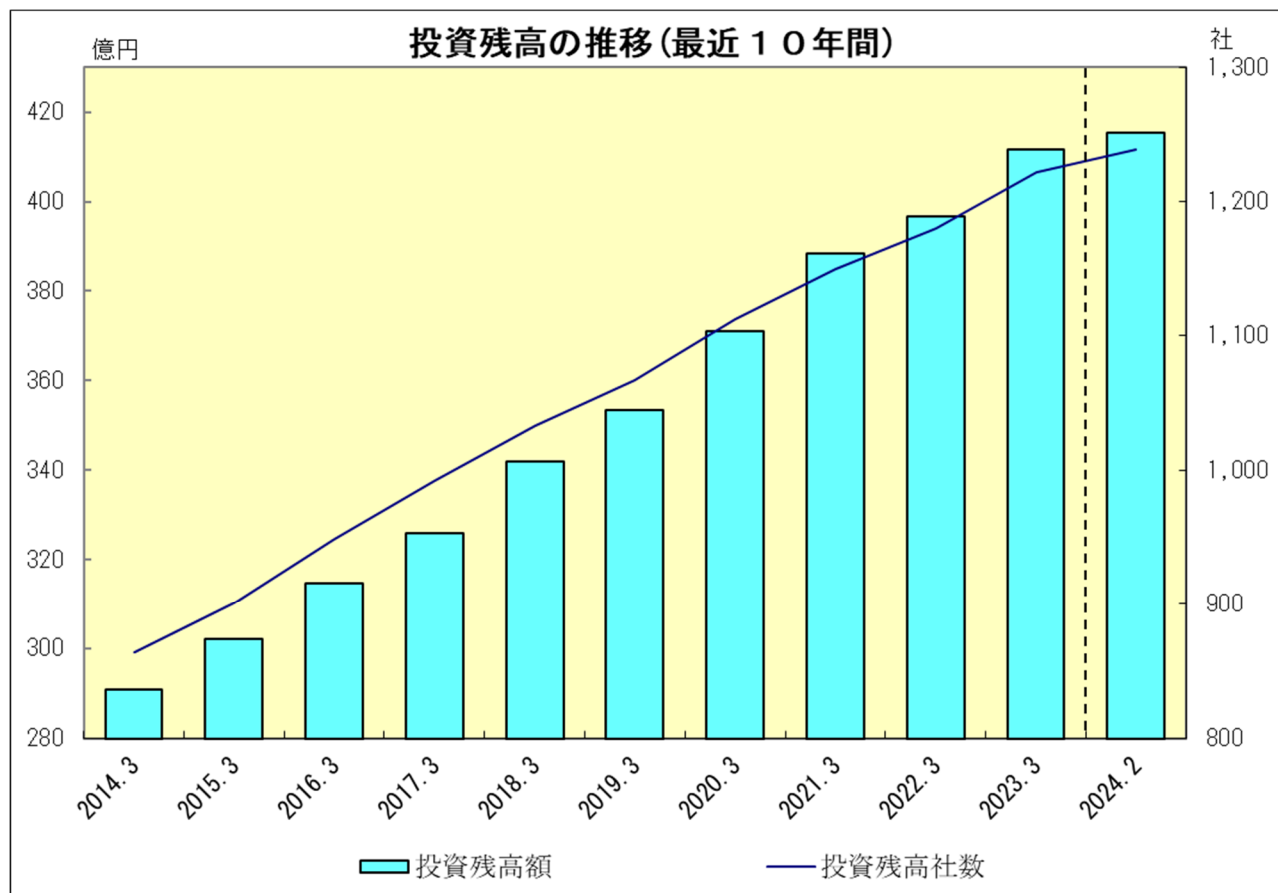
主要事業・製商品：鋸螺類卸売

初回投資年月：2018年11月

今次投資額：4,000万円

B. 投資実績（ご参考）

	2020/3 末	2021/3 末	2022/3 末	2023/3 末	2024/2 末現在
投資残高社数（社）	1,112	1,150	1,180	1,222	1,239
投資残高額（億円）	371	389	397	412	415



C. 今後の主な成長支援活動予定

大阪中小企業投資育成株式会社は、中堅・中小企業の成長発展を積極的に支援するため、セミナーや各種経営情報の提供に取り組んでいます。九州エリアにおいても開催数や内容の拡充を図っております。

1. 投資育成ビジネスフォーラム《無料》

- ・投資育成ビジネスフォーラムは、参加者が、講師(発表者)である外部機関から、各種経営情報・サービス情報・技術情報などをタイムリーに得られるようにする「会合」であります。各回にテーマを設定し、関心ある方々に参加していただき、情報収集やビジネスマッチングに役立てていただくことを目的としています。

◎ 第1867回

テーマ	従業員100人以上を目指すための若手採用と人事の仕組み
開催日	2024年3月25日(月)14:00~15:30
会場	大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム【Zoom同時開催】
講師	セレクトジョンアンドバリエーション(株) シニアコンサルタント 瓜阪彰悟 氏 コンサルタント 西村悠佑 氏
内容	事業が成長し、組織を拡大するためには、若手の採用と効果的な人事戦略が欠かせません。このセミナーでは、採用の難しさや中小企業が抱える課題に焦点を当て、組織の成長を促進するための人材採用の方法から、100人以上の組織を目指す際の人事戦略までを分かりやすく解説します。成功事例を交え、基本から実践的な手法を通して、組織拡大の鍵となるポイントをお伝えします。

◎ 第1868回

テーマ	「マネジメント経営」から「会社の軸経営」へ
開催日	2024年3月27日(水)13:30~15:30
会場	大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム【Zoom同時開催】
講師	100年企業創り(株) 経営コンサルタント 小野知己 氏 経営コンサルタント 日高安則 氏
内容	このセミナーでは、やり方の説明ではなく、筋道を創る考え方のコツ(本質)を解説します。 1. 自社の歴史と理念の関係性をつかんでいますか 2. 自社は、なぜ、顧客に選ばれていますか 3. 自社の本当の強みが観えていますか 4. 会社の軸経営を実践する 5. 自社の存在意義を革新する

◎ 第1869回

テーマ	事業承継士による“失敗事例に学ぶ”新・事業承継対策セミナー
開催日	2024年3月29日(金)13:30~15:30
会場	大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム【リアル限定】
講師	(株)新経営サービス 経営支援部マネージャー 中谷健太 氏
内容	事業承継専門家が提唱する、失敗しない子や従業員への事業承継対策について解説します。 さまざまな問題の出る事業承継で、ややこしくて一番大事なポイントを、中小企業の事業承継でありがちな失敗例をおさえながら、うまくいく事業承継のやり方を分かりやすくお伝えします。

2. 投資フォーラム《無料》

◎ 第99回

テーマ	【後援：北九州商工会議所】 《北九州開催》実務弁護士による「少数株主への先回り対策」セミナー
開催日	2024年3月25日(月)14:00～16:00
会場	毎日西部会館 9階・中ホール【リアル限定】
講師	弁護士法人 福田・木下総合法律事務所 代表弁護士 木下健太郎 氏 (福岡県弁護士会所属) プルデンシャル生命保険㈱ 福岡第三支社 エグゼクティブ・ライフプランナー 坪原利浩 氏
内容	少数株主対策は、相手との関係が悪化しないうちに速やかに着手することが大事です。 一般的に起こりうるトラブルと解決策を知っておくことは必要ですが、どの対策をどう組み合わせるか（カスタマイズ）がポイントとなってきます。 実務弁護士が、実例を基に、少数株主対策の必要性和法務対応についてお伝えします。

※次回定例発表日までのセミナーを掲載しています。

3. 投資育成セミナー・ビジネススクール

<セミナー>

■新入社員研修2024 A日程(2日間)

- ・開催日時：2024年4月2日(火)～3日(水)10:00～17:00
- ・会場：大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム【リアル限定】
- ・講師：(有)オフィスウエダ 代表取締役 上田実千代 氏
- ・受講料：有料
- ・プログラムの特長：学生から社会人へと意識・態度の切り替えをはかり、社内外から信頼される人材になるためのビジネスマナー及び仕事で成果を出すために必要なコミュニケーションスキルを学んでいただきます。
仕事の現場を想定した実習を数多く取り入れていますので、具体的にどう実践すればよいか分かり、自信を持って仕事に取り組めるようになります。
集合研修は、他社の新入社員の取り組みが刺激となり、研修効果が一層高まります。

■新入社員研修2024 B日程(2日間)

- ・開催日時：2024年4月4日(木)～5日(金)10:00～17:00
- ・会場：大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム【リアル限定】
- ・講師：(有)オフィスウエダ 代表取締役 上田実千代 氏
- ・受講料：有料
- ・プログラムの特長：学生から社会人へと意識・態度の切り替えをはかり、社内外から信頼される人材になるためのビジネスマナー及び仕事で成果を出すために必要なコミュニケーションスキルを学んでいただきます。
仕事の現場を想定した実習を数多く取り入れていますので、具体的にどう実践すればよいか分かり、自信を持って仕事に取り組めるようになります。
集合研修は、他社の新入社員の取り組みが刺激となり、研修効果が一層高まります。

■新人・若手社員向け“ものづくりの基本”習得研修（2日間）

- ・開催日時：2024年4月15日（月）～16日（火）
各日10：00～17：00（昼食休憩12：00～13：00）
- ・会場：1日目：大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム【リアル限定】
2日目：テイク・ラボ【リアル限定】
- ・講師：7S3T田中塾 塾長 田中豊 氏
- ・受講料：有料
- ・プログラムの特長：本セミナーは、新人・若手社員が「安全・品質・改善」や「材料・設備・方法」の基本を理解し、企業人としてだけでなく、ものづくり人財として確実にそして大きく成長してもらうための座学と現場実習を合わせたベーシック研修です。製造（ものづくり）部門の新入社員、若手社員のみならず、もう一度担当者としての基礎を学びたい社員の方など、レベルアップを期待されている、また自分でレベルアップをしたいあらゆる製造（ものづくり）に係わる方々を対象としています。

■高卒採用強化セミナー

- ・開催日時：2024年5月9日（木）10：00～17：00
- ・会場：大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム【Zoom同時開催】
- ・講師：㈱アッテミー 代表取締役 吉田優子 氏
（キャリアコンサルティング技能士2級）
- ・受講料：有料
- ・プログラムの特長：高卒採用有効求人倍率が全国平均 3.79倍（2024年卒）と過去最高記録した他、高校の現場がインターネット環境の整備が進むなど、高卒採用が難化しております。本セミナーでは高校生採用の基本から従来の採用活動で見直すポイント、新たなサービスを取り入れるポイントまでお伝えします。

■新任営業社員研修（2日間）

- ・開催日時：2024年5月16日（木）～17日（金）各日10：00～17：00
- ・会場：大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム【リアル限定】
- ・講師：㈱アタックス・セールス・アソシエイツ コンサルタント 山北陽平 氏
- ・受講料：有料
- ・プログラムの特長：「厳しい採用環境の中、やっとの思いで新入社員を採用したものの、戦力化するのはいつになるやら…」「経営環境を考慮して間接部門の人員を営業にまわしたものの、本当に営業をやっていけるのか…」皆さまが新任営業社員の教育に苦慮されています。まして昨今の円安、原燃料価格の高騰など、厳しい市場環境に立ち向かっていくタフな営業社員に育てあげるのは尚のことです。本研修は様々な業界・業種の営業現場にて目標予算を達成させてきた講師が、「新任営業社員に必要な考え方と実践テクニック」を2日間かけて徹底的に叩き込む、他にはない内容です。営業社員の1日でも早い即戦力化を目指している企業様は是非ご活用ください。

<スクール>

■営業マネージャー特訓コース第14期（2024.04～09）

- ・開催日時：2024年4月24日～9月17日 全6回 10:00～17:00
- ・会場：大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム【リアル限定】
- ・講師：(株)アタックス・セールス・アソシエイツ 取締役副社長 桑原賢一 氏
- ・受講料：有料
- ・プログラムの特長：目標予算を絶対達成させる営業マネージャーを育成する6ヶ月の特訓コースです。

アフターコロナで加速するVUCAの時代、発生的な引き合い対応ばかりを行っている営業組織に未来はありません。

本スクールの特色は、「自分の行動をどう変えるのか?」「部下の行動をどう変えさせるのか?」というテクニックを脳科学的に解説し、「現状に甘んじているマネージャー」は許さないという姿勢で講師が徹底指導します。

※なお、意欲が著しく低い方の参加は堅くお断りいたします。

※3ヵ月先頃までのセミナーを掲載しています。

※詳細は、以下の二次元コードからご覧ください。

