

FAX 06-6459-1703 (番号違いにご注意ください)

投資育成®ビジネススクール

投資先企業
限定

経営幹部交流セミナー **取締役塾** 2024.7.19-12.13

投資先企業限定

参加申込書

会社名	(カナ)	
所在地	〒	
受講者名	所属・役職名	(カナ) 氏名
	e-mail (必須)	生年月日 年 月 日 (歳)
	アレルギー等でお召し上がりになれない食材がございましたらご記入ください。	
連絡担当者 (ご請求送付先)	所属・役職名	(カナ) 氏名
	TEL	e-mail
	FAX	

参加申込書の情報は本セミナー講師機関および参加者全員と共有いたします。
本セミナー以外の目的および参加者同士の交流以外の目的で利用することはありません。
受講者のメールアドレスは必ずお書きください。(受講者への連絡はすべてメールにて行います)

お申し込みについて

- 別紙申込書に必要事項をご記入の上、事務局までFAXにて、ご送付ください。
- 参加申込書到着後、開催1カ月前より請求書と会場案内図をご送付いたします。
- 開催期間中に途中キャンセルされた場合のご返金はできません。あらかじめご了承ください。



お問い合わせ先

大阪中小企業投資育成株式会社 セミナー事務局 三上
〒530-6128 大阪市北区中之島3-3-23 中之島ダイビル28階
TEL 06-6459-1700 FAX 06-6459-1703

経営幹部交流セミナー 第2期 **取締役塾** のご案内

2024年7月19日(金) - 12月13日(金) **全6回開催**

セミナー概要

- | | |
|-----|--|
| 対象 | 経営幹部(取締役)、経営幹部候補(執行役員・本部長クラス) |
| 期間 | 2024年7月19日~2024年12月13日(全6回)
各回 勉強会 13:00~17:00 交流会 17:30~20:00 |
| 定員 | 25名程度 |
| 参加費 | 203,500円
(資料代、交流会費、消費税を含む/会場までの交通費は各自負担) |
| 場所 | 勉強会場 投資育成セミナールーム
[大阪市北区中之島3-3-23 中之島ダイビル28階]
交流会場 勉強会場の周辺で設定予定 |

お問い合わせ先

大阪中小企業投資育成株式会社 セミナー事務局
〒530-6128 大阪市北区中之島3-3-23 中之島ダイビル28階
TEL 06-6459-1700 FAX 06-6459-1703

取締役塾とは？

企業の未来は、経営の舵取りを行う経営幹部が担っていると言っても過言ではありません。

環境の変化が激しい現代において、経営を担う経営幹部の責任は、

以前とは比べものにならないほど重くなりました。

そして、果たすべき役割は、その内容が変化し、かつ求められるレベルが年々高くなっています。

企業が健全に発展するためには鋭敏な経営感覚を持つ経営幹部の存在が不可欠です。

そこで、投資育成では経営幹部、経営幹部候補の方々に環境変化に対応するための経営のあり方や

求められる役割・心構えについて「学ぶ場」をつくることを企画いたしました。

地域・業種を越えた同じ立場の者同士が集まり、単なる勉強会だけではなく、

そこに交流会を併せることにより、お互いが、同じ課題・悩み・覚悟を共有し、

対話を通じて気づきを得ていただける機会になることを目指します。

答えは自らの中にあるものであり、経営幹部の方々同士が、

勉強会の場&交流会の場を共有していただくことにより、

相互理解・相互刺激・腹を割った仲間づくりに繋げることが「取締役塾」のモットーです。

第1回 7月19日(金)	若手の成長や定着に繋がる人事戦略の策定	株式会社 NCコンサルティング 代表取締役社長 大橋 高広 氏
第2回 8月30日(金)	リーダーシップに本当に必要なこと	株式会社 タカラトミー 元代表取締役社長 ハロルド・ジョージ・メイ 氏
第3回 9月13日(金)	目標を絶対達成するマネジメント	株式会社 アタックス・セールス・アソシエイツ 取締役副社長 桑原 賢一 氏
第4回 10月18日(金)	組織のナンバー2チームの作り方	株式会社 ソリューション 代表取締役社長 長友 威一郎 氏
第5回 11月22日(金)	経営幹部が知っておくべき労務課題	株式会社北見式賃金研究所 北見 昌朗 氏
第6回 12月13日(金)	人材育成 ~実践的な部下育成OJTのスキルを学ぶ~	小森コンサルティングオフィス 小森 康充 氏



第1回 7月19日(金)
若手の成長や定着に
繋がる人事戦略の策定



株式会社NCコンサルティング
代表取締役社長
大橋 高広 氏

現場で実践して成果につながる人事評価制度の設計・若手リーダー育成の専門家。支援実績100社以上、スタッフヒアリング実績1,500名以上の事例に基づいた「組織・チームのつくりかた」、「スタッフを動かすポイント」の解説に定評がある。

第2回 8月30日(金)
リーダーシップに
本当に必要なこと



株式会社タカラトミー
元代表取締役社長
ハロルド・ジョージ・メイ 氏

NYU大学院修了。ハイネケンジャパン、日本リーバ、サンスター、日本コカ・コーラ副社長兼マーケティング本部長等を経て、2014年タカラトミー社長就任、大幅黒字に転換させV字回復に導く。18年新日本プロレス社長兼CEO就任。過去最高売上げ・最高利益達成後、20年末退任。現在、4社の社外取締役。

第3回 9月13日(金)
目標を絶対達成する
マネジメント



株式会社アタックス・セールス・アソシエイツ
取締役副社長
桑原 賢一 氏

最低でも営業目標を達成させるマネジメント手法「予材管理」を定着させるスペシャリストとして、営業のみならず経営全般の課題に広く対応しており、多くの企業から外部専門家として知見を求められている。

第4回 10月18日(金)
組織のナンバー2
チームの作り方



株式会社ソリューション
代表取締役社長
長友 威一郎 氏

日本全国1000社以上の組織づくりや人材育成面での中小企業コンサルティングに従事。コミュニケーションという観点から組織づくり、人材育成を行う。自身の10年以上のナンバー2経験から、幹部同士の協力体制を構築するマネジメント力に定評がある。

第5回 11月22日(金)
経営幹部が知って
おくべき労務課題



株式会社北見式賃金研究所
所長
北見 昌朗 氏

新聞記者を経て、1995年に独立開業。自らが多数の職員を雇用する経営者だけに、実践的な助言に定評がある。1千件以上の就業規則を作成した実績を持つ、人事労務のスペシャリスト。

第6回 12月13日(金)
人材育成
~実践的な部下育成OJTの
スキルを学ぶ~



小森コンサルティングオフィス
代表
小森 康充 氏

P&G時代には、常にトップ営業マンとしての実績を上げ、アジアパシフィック最優秀マネージャーにも輝く。その後、日本ロレアル、COACHジャパンなど、実力主義の外資系企業で20年間の営業キャリア・人材育成キャリアを積む。