

# 業績に直結させる 1on1 ミーティング 考え方と実践方法

## 1on1 の戦略実行ルーティン化 セミナー

- 1on1 ミーティングの必要性について今ひとつ腹落ちしていない。
- 1on1 ミーティングで何を話したら良いのかわからない。
- 1on1 ミーティングは業績に直結しないので時間がもったいない。

先着  
10名様

こういった事でお悩みの方はご参加ください!

本セミナーでは、職場での 1on1 ミーティングを生産性向上、業績向上に結び付ける道筋を共有し、戦略実行を加速するためのルーティン化と昇華させるための具体的な実践方法をお伝えします。

【日 時】 2024年2月2日(金) 13:30~15:30 (開場13:00)

【場 所】 大阪中小企業投資育成株式会社 九州支社「年輪ルーム」

(福岡市中央区天神 2-14-13 天神三井ビル・5階/地下鉄「天神駅」4番出口から徒歩5分)

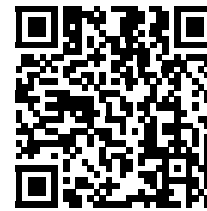
【対象者】 経営者、経営幹部の方

【リアル限定】 10名 直接会場にお越しください。当日受付にてお名刺を頂戴いたします。

【申込方法】 大阪投資育成のHP、または右の二次元コードよりお申込みいただけます。  
(<https://www.sbic-wj.co.jp/allseminar/>)

下欄「参加申込書」ご記入の上 FAX でもお申込みいただけます。

【申込締切】 2月1日(木)



【講 師】 株式会社リレイト 代表取締役 後藤 俊輔



【出身・居住】 兵庫県神戸市出身。京都府向日市在住。

【学歴】 京都大学法学部卒、神戸大学法科大学院卒、グロービス経営大学院卒。

【会社歴】 ローム株式会社、オムロン株式会社、株式会社ユージン精機

【職種歴】 法務担当、事業開発責任者、経営企画責任者、生産管理責任者

【保有資格】 経営学修士(MBA)、法務博士、生涯学習財団認定コーチ

【現在】 2022年に株式会社リレイトを創業し、複数のベンチャー企業、中小企業向けにCOO(最高執行責任者)代行サービスを展開中。

経営計画策定/運用、経営会議運営、M&A 支援、経営企画部立ち上げ、

法務部門立ち上げ、経営者、経営幹部向け 1on1、社内コーチ育成等を実践。

※参加申込いただきました個人情報は、参加者名簿として講師機関と共有し、セミナーの企画・運営・実施のために利用する他、関連するアフターサービス、必要な情報提供及び投資育成制度に関する各種ご案内のために使用いたします。また、申込された方には出席・欠席を問わず講師機関及び弊社より後日ご連絡させていただく場合がございます。

FAX:092-724-0657

福岡開催「業績に直結させる 1on1 ミーティングの考え方と実践方法」(2024/2/2)申込書

※受付書のFAXをご希望の場合は、下記チェック欄にチェックをお願いします

会社名	フリガナ	TEL	
所在地	受講者氏名	FAX	受付書のFAXを希望する <input type="checkbox"/>
部署 役職	( e-mail )		