

経営者・経営幹部のための **キーエンスに学ぶ****マーケットイン型 新商品企画・新事業創出セミナー**

～ 生成型AI×DXの実践活用 ～

【日時】2023年11月10日(金)10:00～17:00 (昼食休憩 12:30～13:30)

【場所】投資育成セミナールーム(大阪市北区中之島3-3-23 中之島ダイビル28階)

【参加費】テキスト代・消費税(10%)を含む・昼食含まず

投資先企業 27,500円/人(うち、消費税 2,500円)

一般企業 33,000円/人(うち、消費税 3,000円)

【定員】32名 [リアル参加とオンライン(Zoom)参加の合計人数]

(お申し込みが10名を下回る場合は中止する場合がございますので、予めご了承ください)

【申込締切】10月26日(木)[オンライン受講の方には、入金確認後、資料を郵送いたします]

【申込方法】参加申込書に必要事項をご記入の上、FAXにてお申込みください。

大阪投資育成のホームページからお申し込みいただけます。参加費用は請求書到着後記載の指定口座にお振込みください。請求書は、開催1か月前に発行いたします。オンライン受講の方には、入金確認後、資料を郵送いたします。

**■本セミナーの狙い****●なぜ、キーエンスは売れ続けるのか？**

再現性をもって成果を生み出すマーケットイン型経営のDNAと、事業戦略に必要な付加価値、差別化、ニーズ、トレンド、市場、競合、シーズというキーワードとともに、新商品企画・新事業の「価値創出」についてのコンセプトを学びます。実践ワークでは、「圧倒的な利益を生み出すマーケットイン型 新商品企画・新事業創出」を体感いただきます。

**●なぜ、生成型AI?なぜデジタル?**

圧倒的な付加価値を生み出すには、これからは生成型AIとデジタルの力は必要不可欠です。このセミナーでは、生成型AIやデジタルの力と、これまでの既存技術も使って、新商品・新事業のアイデアを出すワークを実践していただきます。

**■講師紹介**株式会社カクシン 代表取締役 **田尻 望 氏**

京都市生まれ。大阪大学基礎工学部情報科学科にて情報工学、プログラミング、統計学を学ぶ。2008年株式会社キーエンスに新卒入社。コンサルティングエンジニアとして重要顧客を担当、年50社に及ぶサポートを手掛ける。販売促進技術、海外販売促進技術としても従事。その後企業向け研修会社の立ち上げに参画し、独立。

独立後は「最小の人の命の時間とコストで最大の付加価値を創出する」をコンセプトに、「価値主義経営の構造<sup>®</sup>」であるコンサルティングセールス育成、商品企画セッションを提供。年商10億円～2,000億円規模の経営戦略コンサルティングなどにより2.5か月で月6,000万円、年7億円の利益改善といった企業を次々と輩出、圧倒的成果を短期間かつ再現性をもって生み出す。

著書に「構造が成果を創る<sup>®</sup>」(中央経済社)、また「付加価値のつくりかた」(かんき出版) 発刊4か月で8.4万部を超える。



◇問合せ先◇ 大阪中小企業投資育成株式会社 セミナー事務局 佐藤・若松  
〒530-6128 大阪市北区中之島3-3-23 中之島ダイビル28階  
TEL:06-6459-1700 FAX:06-6459-1703

## ■実践セミナーカリキュラム (10:00~17:00 昼食休憩 12:30~13:30)

\*カリキュラムは変更する場合がありますので、予めご了承ください。

### 1. はじめに

~企業の永遠のテーマは最大の付加価値を生み出し、営業利益率を向上させること~

### 2. キーエンスに学ぶ、圧倒的な再現性をもって成果を生み出すマーケットイン型経営のDNAとはどんなものか?

### 3. これを知らないことが危険!? 驚異的な進化を遂げた生成型AI×DX

### 4. 「圧倒的な利益を生み出すマーケットイン型 新商品企画・新事業創出」とは?

事業戦略に必要なコンセプトを学び、実践ワークにて体感いただきます。

実践ワーク: 「圧倒的な利益を生み出すマーケットイン型 新商品企画・新事業創出」への道筋を、AIやデジタルを活用しながら自社に置き換え体感。

※自社の新商品・新事業・新市場への展開を事前にまとめ、ご参加いただくとより有効です。

**FAX : 06-6459-1703** (番号違いにご注意ください)

必要事項をご記入の上、FAXにてお申込みください。大阪投資育成のホームページからもお申し込みいただけます。

## 『マーケットイン型 新商品企画・新事業創出セミナー』(2023.11.10)申込書

会社名	(カナ)	
所在地	〒	
受講者名	所属・役職名	※どちらかに○をおつけください。 リアル受講 ・ オンライン受講
	(カナ) 氏名 [ 歳]	e-mail (オンライン受講の方は必須)
連絡担当者 (請求書送付先)	所属・役職名	TEL
	(カナ) 氏名	FAX
オンライン受講者 資料送付先	※どちらかに○をおつけください。 受講者本人 ・ 連絡担当者	
	住所(上記所在地と同じ場合は記入不要) 〒	e-mail
	TEL:	
当セミナー受講にあたり、国や自治体、公的機関等の助成金・補助金の利用予定がある場合は右の枠に✓をお願いします。□		

参加申込いただきました個人情報、参加者名簿として講師機関と共有し、セミナーの企画・運営・実施のために利用する他、関連するアフターサービス、必要な情報提供及び投資育成制度に関する各種ご案内のために使用いたします。申込された方には出席・欠席を問わず講師機関及び弊社より後日ご連絡させていただく場合がございます。

☆お問合せ先☆ 大阪中小企業投資育成株式会社 セミナー事務局 佐藤・若松 TEL: 06-6459-1700