

FAX 06-6459-1703 (番号違いにご注意ください)

経営幹部交流セミナー **取締役塾** 2023.7.21-12.8

投資先企業限定

参加申込書

会社名	(カナ)	
所在地	〒	
受講者名	所属・役職名	(カナ) 氏名
	e-mail (必須)	生年月日 年 月 日 (歳)
	アレルギー等でお召し上がりにできない食材がございましたらご記入ください。	
連絡担当者 (ご請求送付先)	所属・役職名	(カナ) 氏名
	TEL	e-mail
	FAX	

参加申込書の情報は本セミナー講師機関および参加者全員と共有いたします。

本セミナー以外の目的および参加者同士の交流以外の目的で利用することはありません。

受講者のメールアドレスは必ずお書きください。(受講者への連絡はすべてメールにて行います)

お申し込みについて

1. 別紙申込書に必要事項をご記入の上、事務局までFAXにて、ご送付ください。
2. 参加申込書到着後、開催1カ月前より請求書と会場案内図をご送付いたします。
3. 開催期間中に途中キャンセルされた場合のご返金はできません。あらかじめご了承ください。



お問い合わせ先

大阪中小企業投資育成株式会社 セミナー事務局 三上
〒530-6128 大阪市北区中之島3-3-23 中之島ダイビル28階
TEL 06-6459-1700 FAX 06-6459-1703

投資育成®ビジネススクール

投資先企業限定

経営幹部交流セミナー 取締役塾のご案内

2023年7月21日(金) - 12月8日(金)

全6回 開催

セミナー概要

対象 経営幹部(取締役)、経営幹部候補(執行役員・本部長クラス)

期間 2023年7月21日~2023年12月8日(全6回)
各回 勉強会 13:00~17:00 交流会 17:30~20:00

定員 25名程度

参加費 200,000円
(資料代、交流会費、消費税を含む/会場までの交通費は各自負担)

場所 勉強会場 投資育成セミナールーム
[大阪市北区中之島3-3-23 中之島ダイビル28階]
交流会場 勉強会場の周辺で設定予定

お問い合わせ先

大阪中小企業投資育成株式会社 セミナー事務局
〒530-6128 大阪市北区中之島3-3-23 中之島ダイビル28階
TEL 06-6459-1700 FAX 06-6459-1703

取締役塾とは？

企業の未来は、経営の舵取りを行う経営幹部が担っていると言っても過言ではありません。

環境の変化が激しい現代において、経営を担う経営幹部の責任は、

以前とは比べものにならないほど重くなりました。

そして、果たすべき役割は、その内容が変化し、かつ求められるレベルが年々高くなっています。

企業が健全に発展するためには鋭敏な経営感覚を持つ経営幹部の存在が不可欠です。

そこで、投資育成では経営幹部、経営幹部候補の方々に環境変化に対応するための経営のあり方や

求められる役割・心構えについて「学ぶ場」をつくることを企画いたしました。

地域・業種を越えた同じ立場の者同士が集まり、単なる勉強会だけではなく、

そこに交流会を併せることにより、お互いが、同じ課題・悩み・覚悟を共有し、

対話を通じて気付きを得ていただける機会になることを目指します。

答えは自らの中にあるものであり、経営幹部の方々同士が、

勉強会の場&交流会の場を共有していただくことにより、

相互理解・相互刺激・腹を割った仲間づくりに繋げることが「取締役塾」のモットーです。

第1回	7月21日(金)	経営幹部が身につけておくべき数字力	御堂筋税理士法人
第2回	9月1日(金)	経営計画 腹落ちする経営ビジョンの策定と中期経営計画	クールロジック株式会社
第3回	9月22日(金)	経営幹部が知っておくべき 労務課題	株式会社 北見式賃金研究所
第4回	10月20日(金)	目標を絶対達成する マネジement	株式会社 アタックス・セールス・アソシエイツ
第5回	11月22日(水)	人材育成 実践的な部下育成OJTのスキルを学ぶ	小森コンサルティングオフィス
第6回	12月8日(金)	経営幹部に必要な判断力・ 問題解決力を鍛える	株式会社 インバスケ研究so



第1回
7月21日(金)
経営幹部が
身につけておくべき
数字力



御堂筋税理士法人
ファウンダー
小笠原 士郎 氏

大阪大学経済学部卒業後、(株)クボタ勤務を経て、1991年税理士事務所開業。現在、財務管理をバックボーンに、事業戦略・経営計画策定、経営計画推進体制の整備や会議のコーディネートなど、コンサルティング活動で幅広く活躍中。

第2回
9月1日(金)
経営計画
腹落ちする経営ビジョンの
策定と中期経営計画



クールロジック株式会社
代表取締役
村松 毅 氏

幅広い分野のコンサルティングを経験後、2009年にクールロジック(株)を設立。経営ビジョン策定・中期経営計画策定・管理職の育成・営業組織力強化・人事制度設計等幅広いテーマでコンサルティングサービスを展開中。

第3回
9月22日(金)
経営幹部が
知っておくべき
労務課題



株式会社北見式賃金研究所
所長
北見 昌朗 氏

新聞記者を経て、1995年に独立開業。自らが多数の職員を雇用する経営者だけに、実践的な助言に定評がある。1千件以上の就業規則を作成した実績を持つ、人事労務のスペシャリスト。

第4回
10月20日(金)
目標を
絶対達成する
マネジement



株式会社アタックス・セールス・アソシエイツ
取締役副社長
桑原 賢一 氏

最低でも営業目標を達成させるマネジメント手法「予材管理」を定着させるスペシャリストとして、営業のみならず経営全般の課題に広く対応しており、多くの企業から外部専門家として知見を求められている。

第5回
11月22日(水)
人材育成
実践的な部下育成OJTの
スキルを学ぶ



小森コンサルティングオフィス
代表
小森 康充 氏

P&G時代には、常にトップ営業マンとしての実績を上げ、アジアパシフィック最優秀マネージャーにも輝く。その後、日本ロレアル、COACHジャパンなど、実力主義の外資系企業で20年間の営業キャリア・人材育成キャリアを積む。

第6回
12月8日(金)
経営幹部に必要な
判断力・問題解決力を
鍛える



株式会社インバスケ研究so
インバスケ認定トレーナー
橋本 亮一 氏

旅行会社において、海外旅行の営業・企画担当の後、社員教育、人事制度の企画に携わり、人事および経営企画の部門で管理職を務める。インバスケ認定トレーナーとして活動するかたわら、複数の大学で非常勤講師も務めている。