

NO！と言わせない！提案営業実践セミナー

～「三方よし」な提案営業への変革を図ろう～

～テレワーク営業エバンジェリスト 世古誠氏によるプレゼンセミナー～

＝**緊急出版！** DXを“売上”に繋げる“ミライの営業”マニュアル**著者**＝

令和時代に突入し、Webで簡単に情報が手に入るようになり、企業の購買活動も様変わりしています。そんな中、営業を取り巻く環境も激変し、昭和・平成時代の営業スタイルや成功モデルが通用しなくなりました。特に、提案型の営業スタイルは大きく戦略と戦術を変えなければ生き残りも難しくなっています。

これからの時代に通用する提案型営業に必要なマインドと具体的な方策を、実践型コンサルタントが解説します。



開催要領

【開催日程】2022年11月24日(木) 13:30～15:00

【開催会場】Zoom開催

【参加費用】無 料

【対象者】経営者、経営幹部
営業管理職、営業マン

【定 員】500名(先着順)

【申込締切】11月18日(金)

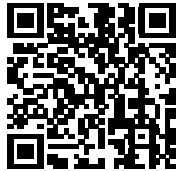
【申込方法】大阪投資育成のHP(右上の二次元コード)からお申し込みください。

(https://www.sbic-wj.co.jp/allseminar/)

11月21日(月)にZoom参加URLをメールします。

翌営業日になっても届かない場合、お手数ですが事務局までご連絡ください。

※参加申込まれた個人情報は、参加者名簿として講師機関と共有し、セミナーの企画・運営・実施のために利用する他、関連するアフターサービス、必要な情報提供及び投資育成制度に関する各種ご案内のために使用いたします。また、申込された方には出席・欠席を問わず講師機関及び弊社より後日ご連絡させていただく場合がございます。



セミナー概要

1.オリエンテーション

- ・昭和、平成の営業スタイルの崩壊
- ・これからの時代の提案営業の果たすべき役割

2. NO！と言わせない提案営業のアプローチ法

- ・顧客の目的を考える
- ・本質的な「三方よし」なシナリオを描く
- ・「モノ」を売らずに「コト」を売る
- ・顧客価値を提案するストーリーを描く

3. NO！と言わせない提案営業のテクニック

- ・断られる理由を先に消す
- ・決定タイミングを見極める

4. NO！の判断を売り手が下す時代

- ・無理な引合いは基準を作り、断る
- ・組織的な選別営業が企業成長のカギ

5. まとめ

- ・「売れるチーム」か「売れないチーム」かの時代へ

講師

◆講師 世古 誠 (せこ まこと) 株式会社ミライの営業 代表取締役
テレワーク営業エバンジェリスト／営業ムダとりコンサルタント

日本で唯一の「営業ムダとり®」コンサルタント。日本で最初の「テレワーク営業エバンジェリスト」。大手企業から中小企業まで500社を超える企業のコンサルティング経験。過去の研修受講者数は5,350名を超え、実践型研修講師としても第一線で活躍。年間のセミナー・研修実施回数は80回を超える。実践にこだわるコンサル手法の独自性と優位性は、実践企業の成長が証明している。近年は営業DXの推進コンサルを数社で展開中である。

著書：『営業リーダーは仕事をするな！』（あさ出版）

テレワーク時代に売り上げを伸ばす！「営業ムダとり」戦略（ごま書房新社）

DXを“売上”に繋げる“ミライの営業”マニュアル（ごま書房新社）

【Zoom参加：事前準備】

- ・ご予約の視聴環境にてZoomをご利用いただけるか、事前に下記テストページにてテスト接続し、ご確認ください。(https://zoom.us/test)
- ・当該Webセミナーのご参加にあたり、Zoomアプリのインストールが必要となります。セミナーをご視聴予定の機器(PC、スマートフォン等)へ下記URLよりZoomアプリのインストールをお願いいたします。(https://zoom.us/download#client_4meeting)

【Zoom参加：注意事項】

- ・参加者の確認のため、Zoomの名前登録は参加者の[企業名・フルネーム]をご記載ください。
- ・動画の録画、画面撮影等を行い、SNSへのアップ等、2次利用は固くお断りいたします。
- ・音声、画像の調整は参加者ご自身でご調整ください。
- ・参加者をご利用のシステムトラブルにより、音声、画像に乱れが生じた場合については、弊社では対応出来かねますので予めご了承ください。

セミナーの最後に、日本公庫・投資育成の支援制度についてご紹介させていただきます。

共催： JFC 日本政策金融公庫 SBIC WEST JAPAN 大阪中小企業投資育成株式会社
Osaka Small and Medium Business Investment & Consultation Co., Ltd.お問い合わせ：大阪中小企業投資育成株式会社 セミナー事務局／荻野・仲西
〒530-6128 大阪市北区中之島3-3-23 中之島ダイビル28階
TEL:06-6459-1700 support@sbic-wj.co.jp