

# 海外バイヤーとの オンライン商談にあたってのポイント

【日時】2022年11月7日(月) 14:00 ~ 16:00 (受付開始13:30~)

【場所】日本政策金融公庫 鹿児島支店 会議室

(鹿児島市千日町1-1 センテラス天文館5階/鹿児島市電「天文館通り電停」すぐ)

※商業施設内にある他のエレベーターではお越しになれませんのでご注意ください。

[https://www.jfc.go.jp/branch/pdf/150\\_231122kagoshima.pdf](https://www.jfc.go.jp/branch/pdf/150_231122kagoshima.pdf)

【費用】無料 Zoom同時開催

【申込期限】10月31日(月)

【申込方法】大阪投資育成のHP(右の二次元コード)からお申込みください。

(<https://www.sbic-wj.co.jp/allseminar/>)

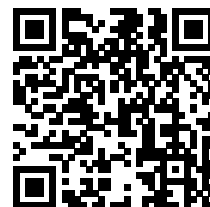
【リアル参加の方へ】直接会場にお越し下さい。当日受付にてお名刺を頂戴いたします。

(定員 20名) ご来場の際は、感染防止対策(マスクの着用・入室時の検温・手の消毒等)にご協力ください。

【Zoom参加の方へ】11月2日(水)にZoomへの参加URLをお送りします。

(定員 40名) 翌営業日になっても届かない場合、お手数ですが事務局までご連絡ください。

※参加申込まいただきました個人情報は、参加者名簿として講師機関と共有し、セミナーの企画・運営・実施のために利用する他、関連するアフターサービス、必要な情報提供及び投資育成制度に関する各種ご案内のために使用いたします。また、申込された方には出席・欠席を問わず講師機関及び弊社より後日ご連絡させていただく場合がございます。



## セミナー内容

「社歴や沿革、自己紹介から始めていませんか?」「詳しいデータや仕様書を見せていませんか?」本セミナーでは、主に、こんなことしていたらうまくいきませんよ、という「オンライン商談あるある」や海外の顧客候補探しに役立つ中小機構のノウハウを説明します。

## 講師

(独)中小企業基盤整備機構  
中小企業アドバイザー(国際化・販路開拓)  
安藤 稔 (あんどうみのる)



大手電器メーカーで国内外の通信機器業務に従事。その間、通算で10年以上のドイツ赴任を経験し、欧州通信機器事業責任者として海外販路開拓、企業間連携に携わる。

欧州での経験と独自のネットワークによる欧州全域に向けた海外展開支援、全世界を訪問した経験から各国の文化・慣習の違いに精通していることが強み。経営者様の思いを具現化する為に、経営状況・強み/弱み等の把握から、展開国の選定・市場調査・分析等を行い、リスクも熟考した海外展開プラン策定の支援を行う。

## プログラム

- 14:00 講演
- 15:00 中小企業基盤整備機構  
支援内容紹介
- 15:15 日本政策金融公庫  
支援内容紹介
- 15:30 日本貿易保険  
支援内容紹介
- 15:45 大阪中小企業投資育成  
支援内容紹介

※リアル参加者限定で、セミナー終了後に個別相談会を予定しております。参加ご希望の方は、申込フォーム備考欄に参加希望の旨ご記載ください。

新型コロナウイルス感染拡大予防対策として、会場の座席は収容人数未滿にし、十分な間隔を空けています。また、感染拡大を受け、急遽開催方法を変更させていただく可能性がございます。変更の場合には、参加者様へご連絡いたします。あらかじめ、ご了承ください。

共催: Be a Great Small.  
中小機構

JFC 日本政策金融公庫

NEXI  
Nippon Export and Investment Insurance

SBIC WEST JAPAN | 大阪中小企業投資育成株式会社  
Osaka Small and Medium Business Investment & Consultation Co., Ltd.