

経営者・経営幹部のための

キーエンスに学ぶ、組織を超えてシナジーを生むマーケットイン型経営＜概論＞

原価高に負けない、付加価値向上による 価格アップの秘訣！セミナー

～代表取締役 田尻氏(株式会社カクシン)によるプレゼンセミナー～

キーエンスが成功率90%超の新商品企画を実現する秘訣は、**マーケットイン型**。一般的な考え方からさらに踏み込み、セールス・商品企画・新事業創出といったオールラウンドに圧倒的なシナジー成果をもたらす独自のマーケットイン型経営を学びます。

昨今の原価高にも負けない付加価値の視点とは？本セミナーでは、**再現性をもって成果を実現し続ける経営構造**の概論をお伝えします。さらに2022年11月9日のセミナーでは、実践ワークで御社の構造に落とし込んでいただきます。ぜひ、併せてご参加ください。

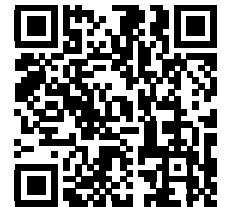
2022/11/9「マーケットイン型経営 新商品企画・新事業創出セミナー」<https://www.sbic-wj.co.jp/training/?seq=3651>

■日時 2022年9月22日(木) 13:30～15:30 (開場 13:00) ※Zoom同時開催

■場所 大阪中小企業投資育成株式会社 セミナールーム
(大阪市北区中之島3-3-23 中之島ダイビル28F / 京阪「渡辺橋駅」直結)

■参加費 無料

■申込方法 大阪投資育成のHP、または右の二次元コードからお申込ください。
(<https://www.sbic-wj.co.jp/allseminar/>)
※同業の方からのお申込はお断りさせていただきますので、ご了承ください。



■Zoom参加の方へ 9月20日(火)にZoomへの参加URLをお送りします。
翌営業日になっても届かない場合、お手数ですが事務局までご連絡ください。

■リアル参加の方へ 定員：20名程度(収容人数の半分以下)
直接会場にお越しください。当日受付にてお名刺を頂戴いたします。
ご来場の際は、新型コロナウイルス感染防止対策にご協力ください。
(マスクの着用・入室時の検温・手の消毒等)

※参加申込いただきました個人情報、参加者名簿として講師機関と共有し、セミナーの企画・運営・実施のために利用する他、関連するアフターサービス、必要な情報提供及び投資育成制度に関する各種ご案内のために使用いたします。
また、申込された方には出席・欠席を問わず講師機関及び弊社より後日ご連絡させていただく場合がございます。

■過去受講頂いた経営者様のお声

従業員1,000名超
製造業

付加価値の考え方については当社も類似していましたが、成果を出すための構造づくりについては、改善する余地が大いにあり、参考になりました。新商品の成功率を上げる事の重要性を再認識しました

■講師紹介

株式会社カクシン 代表取締役 田尻望



大阪大学基礎工学部情報科学科卒業。株式会社キーエンスに入社し、コンサルティングエンジニアとして、大手システム会社をはじめ数々の重要顧客を担当。その後、企業向け研修会社の立ち上げに参画し独立。
年商10億円～1,400億円規模の経営戦略コンサルティングなどを行い、わずか2カ月間で6,000万円の利益改善に成功するなど、成功事例多数。

【Zoom参加：事前準備】

- ・ご予定の視聴環境にてZoomをご利用いただけるか、事前下記テストページにてテスト接続し、ご確認ください。
<https://zoom.us/test>
- ・当該Webセミナーのご参加にあたり、Zoomアプリのインストールが必要となります。
セミナーをご視聴予定の機器(PC、スマートフォン等)へ下記URLよりZoomアプリのインストールをお願いいたします。
https://zoom.us/download#client_4meeting

【Zoom参加：注意事項】

- ・参加者の確認のため、Zoomの名前登録は参加者の[企業名・フルネーム]をご記載ください。
- ・動画の録画、画面撮影等を行い、SNSなどへアップする等の2次利用は固くお断りいたします。
- ・音声・画像の調整は参加者ご自身でご調整ください。
- ・参加者をご利用のシステムトラブルにより、音声・画像に乱れが生じた場合については、弊社では対応いたしかねますので予めご了承ください。

お問い合わせ：大阪中小企業投資育成株式会社 セミナー事務局/佐藤
〒530-6128 大阪市北区中之島3-3-23 中之島ダイビル28階
TEL:06-6459-1700 support@sbic-wj.co.jp