

「日経新聞」120%活用法と 営業見込先攻略セミナー

～株式会社NIE.Eカレッジと株式会社戦略経営研究所によるプレゼンセミナー～

- 日時 2022年5月9日(月) 14:00～15:40 (開場 13:30) ※Zoom同時開催
- 場所 大阪中小企業投資育成株式会社 セミナールーム
(大阪市北区中之島3-3-23 中之島ダイビル28F/京阪「渡辺橋駅」直結)
- 参加費 無料
- 申込方法 大阪投資育成のHP、または右の二次元コードからお申込ください。
(<https://www.sbic-wj.co.jp/allseminar/>)
※同業の方からのお申込はお断りさせていただきますので、ご了承ください。
- Zoom参加の方へ **5月2日(月)にZoomへの参加URLをお送りします。**
翌営業日になっても届かない場合、お手数ですが事務局までご連絡ください。
- リアル参加の方へ 定員: 20名程度(収容人数の半分以下)
直接会場にお越しください。当日受付にてお名刺を頂戴いたします。
ご来場の際は、新型コロナウイルス感染防止対策にご協力ください。
(マスクの着用・入室時の検温・手の消毒等)



※当該参加申込の情報は本フォーラム講師機関と共有利用いたします。
また、申込された方には出席・欠席を問わず講師機関及び弊社より後日ご連絡させていただく場合がございます。

第1部 (14:00～14:45)

- 経営に活かす！提案トークが変わる！日経新聞120%活用セミナー
- 教材は、日経新聞朝刊！お手元に**5月7日(土)の日経新聞・朝刊**をご準備下されると効果的です。
- 経営者も！幹部も！仕入れ担当も！営業マンも！必見！
 - ・「総合面」を活用し、新市場にアプローチする
 - ・「企業面」で顧客の課題を知り、ソリューションビジネスに繋ぐ
 - ・「週間商品市況100品目」を読み込んで、コストを下げる ほか

講師 株式会社NIE.Eカレッジ
NPO法人全国NIE.E指導委員会

代表取締役
副委員長

大石 泉

<https://man-zai.com/2019/06/ohishi-izumi/>



第2部 (14:55～15:40)

- I 「成長企業判別編」 成長企業を攻略する(勝ち組・負け組判別法)
ライフステージ曲線ですべてが判る！(キーエンス以下9社) キーエンス成功の4つの秘密
- II 「経営改善編」 粗利益率改善法17 一人当たり売上高改善法11
- III 「営業プロセス改善編」 紹介営業のツボ ABC分析の重要性 ターゲットの探索KPI
アプローチKPI 引き合い獲得KPI 企画提案KPI 受注分析4 要因17の失敗
- IV 「上場企業攻略編」 課題 リスク ニュース ライバル他社情報を一気に集める！

講師 株式会社 戦略経営研究所

代表取締役

山本 一博

【Zoom参加:事前準備】

- ・ご予定の視聴環境にてZoomをご利用いただけるか、事前に下記テストページにてテスト接続し、ご確認ください。
<https://zoom.us/test>
- ・当該Webセミナーのご参加にあたり、Zoomアプリのインストールが必要となります。
セミナーをご視聴予定の機器(PC、スマートフォン等)へ下記URLよりZoomアプリのインストールをお願いいたします。
https://zoom.us/download#client_4meeting

【Zoom参加:注意事項】

- ・参加者の確認のため、Zoomの名前登録は参加者の[会社名・フルネーム]をご記載ください。
- ・動画の録画、画面撮影等を行い、SNSなどへアップする等の2次利用は固くお断りいたします。
- ・音声・画像の調整は参加者ご自身でご調整ください。
- ・参加者様がご利用のシステムトラブルにより、音声・画像に乱れが生じた場合については、弊社では対応いたしかねますので予めご了承ください。