

「成果に繋げるリアル×デジタルのハイブリッドマーケティング」

主なポイント

1. マーケティングのリアルとデジタルの融合による営業生産性向上
2. リアル×デジタルのハイブリッドインサイドセールスの事例紹介
3. 営業効率を高め、平準化させるためのポイントの解説

説明会内容

営業生産性向上は短期的な成果ではなく、「売り方」をカイカクし続けることでその効果を発揮いたします。本セミナーでは、リアル×デジタルのハイブリッドマーケティングの実践による、“中期的”な目線で成果を出すためのヒントをアースサポート社の事例と共に解説いたします。属人的かつアナログ中心の営業活動に課題を持たれている企業様にこの機会を通じて、お役立て頂きたい存じます。ご参加お待ちしております。

講師紹介

株式会社タナベ経営
経営コンサルティング本部
ドメインコンサルティング大阪本部
部長代理 林 洸一



研究開発業務に従事した経験をもとに、「技術を軸とした企業の存在価値向上」を信条としコンサルティング活動を展開。

株式会社タナベ経営
経営コンサルティング本部
ドメインコンサルティング大阪本部
部長代理 石川 一平



大手リフォーム会社の営業職、経営企画職を経てタナベ経営に入社。現場主義でのコンサルティングを信条とし、企業のビジョン実現を支援

アースサポート株式会社
代表取締役社長 尾崎 俊也



「産廃物に関するすべての“困った”を迅速に解決し、すべてのお客様に安心して快適な環境を提供する」をミッションに掲げ、産業廃棄物処理の一貫処理体制を構築

開催概要・スケジュール

■日 時 2021年11月12日(金)14:00~15:50
(開場 13:30) ※Zoom同時開催

14:00~14:40 (40) 講演 アースサポート
尾崎 俊哉 氏

14:40~15:00 (20) 講演 タナベ経営
石川 一平 氏

15:00~15:10 (10) 休憩

15:10~15:50 (40) 講演 タナベ経営
林 洸一 氏

■場 所 大阪中小企業投資育成株式会社 セミナールーム
(大阪市北区中之島3-3-23 中之島ダイビル28F
/京阪「渡辺橋駅」直結)

■参加費 無料

■申込方法 大阪投資育成のHP、
または右の二次元コードから
お申込ください。

<https://www.sbic-wj.co.jp/allseminar/>

■Zoom参加の方へ

11月9日(火)にZoomへの参加URLをお送りします。

翌営業日になっても届かない場合、お手数ですが事務局までご連絡ください。

■リアル参加の方へ

定員:20名程度(収容人数の半分以下)

直接会場にお越しください。当日受付にてお名刺を頂戴いたします。ご来場の際は、新型コロナウイルス感染防止対策にご協力ください。(マスクの着用・入室時の検温・手の消毒等)



※同業の方からのお申込はお断りさせていただきますので、ご了承ください。

※当該参加申込の情報は本フォーラム講師機関と共有利用いたします。また、申込された方には出席・欠席を問わず講師機関及び弊社より後日ご連絡させていただく場合がございます。

【Zoom参加:事前準備】

- ・ご予約の視聴環境にてZoomをご利用いただけるか、事前に下記テストページにてテスト接続し、ご確認ください。
<https://zoom.us/test>
- ・当該Webセミナーのご参加にあたり、Zoomアプリのインストールが必要となります。
セミナーをご視聴予定の機器(PC、スマートフォン等)へ下記URLよりZoomアプリのインストールをお願い致します。
https://zoom.us/download#client_4meeting

【Zoom参加:注意事項】

- ・参加者の確認のため、Zoomの名前登録は参加者のフルネームをご記載ください。
- ・動画の録画、画面撮影等を行い、SNSなどへアップする等の2次利用は固くお断りいたします。
- ・音声・画像の調整は参加者ご自身でご調整ください。
- ・参加者をご利用のシステムトラブルにより、音声・画像に乱れが生じた場合については、弊社では対応いたしかねますので予めご了承ください。