

テレワーク時代に売上を伸ばす！「営業ムダとり」戦略

～営業DXのファーストステップを踏み出そう！～

～テレワーク営業エバンジェリスト 世古誠 氏 によるプレゼンセミナー～

＝最新著書！「テレワーク時代、に売上を伸ばす！「営業ムダとり」戦略！著者＝

コロナウイルスの感染拡大・長期化で「ビジネスの地殻変動」が起ころうとしています。このような大転換期には、価値の大転換を受け入れ、自ら変革しなければ生き残れません。本セミナーでは、3,000社の営業マンとノウハウを築いてきた講師が、

- ①これからどう営業活動の進化をするべきか？
 - ②その環境に順応すべく営業現場のムダをどう排除するべきか？
- など、現実的な着眼点から営業活動を見直す手法を「実践型コンサルタント」が解説します。

セミナー概要

I. オリエンテーション

- テレワークの時代でも売上を伸ばす！

II. 今、「営業ムダとり戦略」が成果をあげる9つの理由

- 自社のドメインを再定義せよ！
- 営業マンの付加価値を最大限高める
- 実例が示す成果の紹介

III. 営業の「断捨離」でコロナ禍に打ち勝つ！

- 成果の上がらない仕事は断り、取り組まない「断」
- 活動のいらぬ部分を捨てる「捨」
- 昔からの営業を見直し、新たな営業を始める「離」
- 今すぐ着手して、競合他社に差をつける

IV. 顧客も世間もよい「三方よし」の営業こそが生き残る！

- 営業不変の法則「三方よし」に今こそ学ぶべし！
- 「売り手よし」「買い手よし」「世間よし」を点検する
- 最後は「人」と「人」の関係性が決め手になる



◆講師 世古 誠 (せこ まこと)

テレワーク営業エバンジェリスト/営業ムダとりコンサルタント 株式会社ミライの営業 代表取締役

1969年 滋賀県大津市生まれ

大学卒業後、NEC マシナリー(現キヤノンマシナリー)を経て、(株)NIコンサルティングに入社。両社ではトップセールスとして活動する傍ら、自社の営業改革、IT化、部下育成に取り組む。その後、独立起業し、現在は(株)ミライの営業 代表取締役。これまで3,000社を超える営業研修の実績を持つ。コロナ禍以降、デジタル営業への変革や営業部隊のDX化支援を数多く手掛けている。著者に「営業リーダーは仕事をやるな!」、「テレワーク時代に売上を伸ばす!」「営業ムダとり」戦略がある。

セミナーの最後に、日本公庫、投資育成 が有する支援制度についてご紹介させていただきます。

☆お問合わせは、大阪中小企業投資育成株式会社 セミナー事務局/上田 TEL: 06-6459-1700
〒530-6128 大阪市北区中之島3-3-23 中之島ダイビル28階

【Zoom参加：事前準備】

- ・ご予定の視聴環境にてZoomをご利用いただけるか、事前に下記テストページにてテスト接続し、ご確認ください。
<https://zoom.us/test>
- ・当該Webセミナーのご参加にあたり、Zoomアプリのインストールが必要となります。セミナーをご視聴予定の機器(PC、スマートフォン等)へ下記URLよりZoomアプリのインストールをお願いいたします。
https://zoom.us/download#client_4meeting

【Zoom参加：注意事項】

- ・参加者の確認のため、Zoomの名前登録は参加者のフルネームをご記載ください。
- ・動画の録画、画面撮影等を行い、SNSなどへアップする等の2次利用は固くお断りいたします。
- ・音声・画像の調整は参加者ご自身でご調整ください。
- ・参加者のご利用のシステムトラブルにより、音声・画像に乱れが生じた場合については、弊社では対応出来かねますので予めご了承ください。



開催要項

●日時 2021年11月4日(木) 15:00~16:40

●場所 ソラリア西鉄ホテル福岡 8階・彩雲の間
(福岡市中央区天神 2-2-43 西鉄福岡(天神)駅直結)

●参加費 無料 Zoom同時開催

●申込締切 10月29日(金)

●申込方法 大阪投資育成のHP
(または二次元コード)からお申込ください。
(<https://www.sbic-wj.co.jp/forum/?seq=3492>)

※同業の方からのお申込はお断りさせていただきますので、ご了承ください。

●Zoom参加の方へ 11月1日(月)に参加URLをメールします。翌営業日になっても届かない場合、お手数ですが事務局までご連絡ください。support@sbic-wj.co.jp

●リアル参加の方へ 定員:100名(収容人数の半分以下) 直接会場にお越し下さい。当日受付にてお名刺を頂戴いたします。ご来場の際は、新型コロナウイルス感染拡大防止対策にご協力ください。

当該参加申込の情報はセミナー共催者・本セミナー講師機関と共有利用いたします。また、申込された方には出席・欠席を問わず講師機関より後日ご連絡させていただく場合がございます。

