

なぜ、KEYENCEは売れ続けるのか！？

一般社団法人 Key to Innovationのプレゼンテーションセミナー

4月23日
大好評(満員)
の追加セミナー!

営業利益50%以上を継続する秘訣：『仕組み化×徹底的実行』の裏側を大公開！

働き方改革の本質は生産性向上にあり！

どのようにすれば、劇的に利益を向上させることができるだろうか？

この問いの答えは、常に経営者の方が探していることと思います。

このセミナーでは、その答えを持つ会社KEYENCEではどのような取り組みがあるのか
実体験を交え、高収益企業になるために行っていくメソッドをお伝えしていきます。

日時 2019年6月10日 (月) 14:00~16:30 (開場 13:30)

対象 経営者

場所 大阪中小企業投資育成株式会社 セミナールーム
大阪市北区中之島3-3-23 中之島ダイビル28階

参加料 無料

申込 下記申込書にご記入の上、FAXをお送りください。
大阪投資育成のホームページからもお申し込みできます。

定員 20名

大好評につき
(定員) 追加! **40名**

<https://www.sbic-wj.co.jp/allseminar/>

(当日受付にてお名刺を頂戴いたします。またご希望の方には、受付書をFAXいたします。)

登壇者のご紹介



■講師
一般社団法人Key to Innovation 理事
株式会社カクシン 代表取締役
田尻 望

■講師プロフィール
大阪大学基礎工学部を卒業後、株式会社キー
エンスにて、国内・海外の販売促進に従事。
その後、飲食企業、研修企業を経て、株式会
社カクシンを設立。年商10億以上の企業に対
して、長期的な成長経営を続けていくための
戦略および組織コンサルを推進。

スケジュール

14:00~15:10

営業利益率50%
を支える原理原則

15:10~15:20

休憩

15:20~16:30

高収益体質構築
メソッドとは
生産性向上診断
メソッドとは

申込 (FAX 06-6459-1703)

講義名：【なぜ、KEYENCEは売れ続けるのか!?!】	日時：2019/6/10	
会社名：	TEL：	
所在地：〒	FAX：	受付書のFAX を希望する <input type="checkbox"/>
部署： 役職：	フリガナ 受講者指名： (E-MAIL)	
当日の無料相談会	希望する	希望しない

当該参加申込の情報は本フォーラム講師機関と共有利用いたします。

また申込された方には出席・欠席を問わず講師機関より後日ご連絡させていただく場合がございます

お問い合わせ：大阪中小企業投資育成株式会社 セミナー事務局/岩元 TEL：06-6459-1700