

昨今急増する企業買収・資本提携を徹底解説 M & A を活用した成長戦略セミナー

～M & A 検討時・M & A 実行後のポイントと事例紹介～

== 提携先企業：株日本M&Aセンターのプレゼンセミナー ==

■ 日時：2019年2月14日(木) 14:00～15:30 (受付開始：13:30～)

■ 場所：博多バスターミナルビル 9F 第12ホール
(JR博多駅博多口から徒歩1分)

■ 料金：無料 ■ 対象：企業経営者、経営幹部

■ 申込方法：下欄「参加申込書」に必要な事項をご記入の上、
FAXにてお申込みください。

大阪投資育成のHP(<https://www.sbic-wj.co.jp/allseminar/>)からもお申込みいただけます。
(当日受付にてお名刺を頂戴いたします。またご希望の方には、受付書をFAXいたします)

【プログラム内容】

- ・なぜ今、M&Aが増えているか？
- ・M&Aをする迄に準備すること
- ・こうすれば成功するM&A事例
- ・M&Aのときに算出される株価

昨今、成長戦略の一環でM&Aを検討する企業が急増しております。これは、少子高齢化に伴い国内マーケットが縮小する中、閉塞感を打破し、人材確保や両社のシナジー効果を目的としたもので、今後更に増加することが予想されます。そういった環境下で、業界最多のM&A仲介実績を持つ株日本M&Aセンターは、買手企業の成長戦略や売手企業の後継者問題・先行き不安に対峙してきました。2018年3月期は約650件の仲介実績を残しています。

そこで今回のセミナーでは、増え続けるM&Aの実例から、書籍には載っていない「成功ノウハウ」を伝授するとともに、買い手側から気になる「M&Aによる成長戦略の事例」「M&A検討時・実行時に特に注意すべきポイント」「M&A実施後のスムーズな企業運営(PMI)」等をご説明させていただきます。M&Aの最新動向をお伝えすることで、いつでもM&Aに取り組む準備ができるようできるだけ詳しく解説させていただきます！



【講師】雨森 良治 (あめもり よしはる)

株式会社 日本M&Aセンター 上席執行役員 西日本事業部長

米国にてUSCPA(米国公認会計士)を取得後、経営コンサル業を経て当社入社。
西日本におけるM&A支援件数ではトップレベルを誇り、業種・業界も製造業からサービス業に至るまで幅広い実績を持つ。

昭和47年3月福岡県八女市生まれ、平成6年3月神戸大学経済学部卒業

FAX (06) 6459-1703

(番号違いにご注意ください)

当該参加申込の情報は本フォーラム講師機関と共有利用いたしますが、本フォーラム以外の目的で利用することはありません。

福岡開催 「M & A を活用した成長戦略セミナー」(2019/2/14) 申込書 受付書の送付をご希望の場合は、下記にチェック願います

会社名	TEL	
所在地 〒	FAX	受付書の送付を希望する <input type="checkbox"/>
部署 役職	フリガナ 受講者氏名 (E-mail)	

☆お問い合わせは、大阪中小企業投資育成株式会社 事業支援部/中川 TEL: 06-6459-1700
または、九州支社/田中 TEL: 092-724-0651