

プレゼン力を徹底的に鍛える、本気の2日間

「プレゼン力」の 極 意

何が言いたいのかよくわからない人は迷惑です。
ダラダラと下手くそな説明は時間のムダです。

【日 時】 2016年6月14日(火)～15日(水) 10:00～17:00 《2日間》

【講 師】 西原 猛 氏 一般社団法人 日本プレゼンテーション教育協会 代表理事

【場 所】 投資育成セミナールーム[大阪市北区中之島3-3-23 中之島ダイビル28階]

【参加費】 投資先企業 48,000円/人(テキスト・消費税を含む・昼食含まず)
一般企業 58,000円/人(テキスト・消費税を含む・昼食含まず)

■本セミナーの狙い

社内会議に企画提案、顧客との商談にコンペ、展示会に至るまでビジネスはプレゼンの連続です。しかしその多くはやり方をきちんと学んだことがないままプレゼンしているため、聞き手は何を言いたいのかわからずイライラし、ダラダラと下手くそな説明を聞かされてウンザリです。このままでは契約獲得やコンペで勝つことなど到底不可能です。そこで2日間かけて徹底的に基礎を身につけ、演習を繰り返し、改善することでプレゼン力を鍛えます。1日セミナーとはカリキュラムの質も量も効果も圧倒的に違う、今後のビジネスを劇的に変えるための2日間です。

■本セミナーで学べること

【内容構成】

相手に何を伝えたいのかを明確にし、相手が分かりやすい話の組み立て方を学びます。

【話し方】

一本調子で一方通行が相手に聞く気を失わせます。緩急や強調、間を取るといった話術を身につけ、伝えたいことが伝わる話し方を学びます。

【視覚物】

多くのプレゼンテーションでは、資料とスライドが同一ですが、二つは役割が根本的に違います。効果的な視覚物について学びます。



◇問合せ先◇ 大阪中小企業投資育成株式会社 担当:石田・中島
〒530-6128 大阪市北区中之島3-3-23 中之島ダイビル28階
TEL:06-6459-1700 FAX:06-6459-1703

■講師紹介

一般社団法人 日本プレゼンテーション教育協会

代表理事／プレゼンテーション・ディレクター **西原 猛 氏**



京都府出身。京都産業大学経営学部卒。

上場企業の広報活動を支援するPR・IRコンサルティング会社でWEBコンテンツグループのグループマネージャー兼コンテンツディレクターとして、大手航空会社の株主総会向けスライド制作や医療機器メーカーの商品説明ビデオ制作を手がける。

この時、プレゼンテーションの成否がビジネスの成否を左右することを痛感。

講師派遣とプロデュースを手がける企業の取締役を経て独立。

プレゼンテーションの話の組み立て方、人前での話し方、スライド作成技術、コミュニケーションなどをテーマに、その指導には定評がある。

【著書】「ぐるっと！プレゼン」(すばる舎刊)、

「トッププレゼンターの技術」シリーズ全6巻(インプレス刊)

■セミナーカリキュラム

時間	1日目	2日目
10:00	<p>1.どうすれば伝えたいことが伝わるのか？ こんな伝え方だから伝わらない 【実習】相手に伝わるとき、伝わらないとき</p> <p>2.伝える前に、まず相手の話を聴く 人は話を聴いてくれない人には耳を貸さない 聞く力とは？ 3つの「きく」の違い 【実習】インタビューゲーム</p>	<p>1.プレゼンカの極意とは？ 内容×伝え方×熱意で決まる 【実習】昨日気づいた事、学んだこと</p> <p>2.話を論理的に組み立てる 伝える前に頭の中を整理せよ 代表的な論理構成法 【実習】自分を〇〇に例えると……</p>
12:30	昼食休憩	昼食休憩
13:30	<p>3.聞き手に伝わる話し方 話し方 8つの基本 一本調子からの脱却 ～緩急・強調・間～ 【実習】幸運な出来事 その1</p> <p>4.聞き手と対話する どこを見て話すか？ 相手の反応を見よ 一方的に話さず、聞き手に考えさせよ 【実習】幸運な出来事 その2</p> <p>5.視覚物を使って説明する 資料とスライドは役割が違う 一目で理解できる絵を描く 【実習】幸運な出来事 その3</p> <p>6.振り返り・まとめ</p>	<p>3.プレゼンカの極意「商談」編 相手の視点で考えているか 話の組み立て方:SDS法 【実習】私の仕事</p> <p>4.プレゼンカの極意「会議」編 結論は先に、説明・理由は後で、が基本 話の組み立て方:PREP法 【実習】社内の問題を解決するには</p> <p>5.プレゼンカの極意「スピーチ」編 聞き手を惹きつけるストーリーで伝えよう 話の組み立て方:時間軸法 【実習】私の健康法</p> <p>6.振り返り・まとめ</p>
17:00	終了	終了

申込書

■下記欄に必要事項をご記入の上、**FAX 06-6459-1703**に送信して下さい。

後日、会場案内図を同封して、案内書を送付いたします。

参加費用は受付到着後、受付書に記載の指定口座にお振込み下さい。

■当該参加申込の情報は本セミナー講師機関と共有利用いたしますが、本セミナー以外の目的で利用することはありません。

投資育成セミナー

「プレゼンカ」の極意(2016.6.14～15) 申込書

会社名	(カ)	
所在地	〒	
受講者名	所属・役職名	氏名
	①	(カ) [歳]
	TEL() - FAX() -	E-Mail
	②	(カ) [歳]
	TEL() - FAX() -	E-Mail
	③	(カ) [歳]
	TEL() - FAX() -	E-Mail
連絡担当者 (ご請求先)	所属・役職名	氏名(カ)
	TEL() - FAX() -	E-Mail
通信欄		

☆お問合せ先☆ 大阪中小企業投資育成株式会社 担当:石田・中島
TEL:06-6459-1700 FAX:06-6459-1703