

将来の社長候補者のための交流会

後継者交流コース 「しんわかい新輪会2012」 (全7回)

後継者には、後継者にしかわからない悩みや課題があります。そこで、**投資育成**®では、投資先各位からのご要望に応えるため、後継者だけが集まる後継者同士の交流の場を開設しています。

地域・業種を越えた後継者達が集まった過去2回のシリーズは大盛況に終わり、今年度も新たに**後継者交流コース「新輪会2012」**を起ち上げます。

単なる勉強会だけではなく、そこに腹を割った交流会をセットすることにより、同じ立場の者同士が、同じ課題・悩み・覚悟を共有します。

答えは自らの中にあるものであり、将来の事業承継をにらんだ後継者同士が、**勉強会の場&交流会の場**を共有することにより、相互の理解、刺激を促進し、これに応えます。

これを機会に、ビジネスマッチングの可能性をも探って頂けたら幸いです。

◆対象 将来の社長候補者（大阪投資育成の投資先企業に限定）

◆期間 2012年9月～2013年3月（全7回）

（毎回 **勉強会** 13:20～17:00 **交流会** 17:30～19:30 但し11月は合宿）

- ① 9月14日（金）「腹をくくる事業承継～その覚悟と心得」
- ② 10月 5日（金）「逆境に打ち勝つリーダーシップ」
- ③ 11月16日（金）～17日（土）「後継社長の体験談&工場見学会」(1泊2日)
- ④ 12月 7日（金）「スべらないマネジメント力」
- ⑤ 1月18日（金）「危ない会社の見分け方」
- ⑥ 2月15日（金）「絶対達成する営業組織の作り方」
- ⑦ 3月15日（金）「名経営者に学ぶ経営哲学」

◆定員 20名程度

◆場所 勉強会場 **投資育成**® セミナールーム（通常開催月：但し11月は別会場）
〔大阪市北区中之島3-3-23 中之島ダイビル28階〕
交流会場 勉強会場の周辺で設定します。

◆事務局 大阪中小企業投資育成株式会社 事業支援部（担当：石田・森下・中島）
〒530-6128 大阪市北区中之島3-3-23 中之島ダイビル28階
電話(06)6459-1700 FAX(06)6459-1703



2012年9月14日(金)
「腹をくくる事業承継～その覚悟と心得」

植谷 昌弘 氏 (株)実践教育ラーニング 代表

講師は、松下電器産業(現パナソニック)時代に多種多様な現場を経験し、大事故や従業員の自殺、事業閉鎖や大規模人員整理などを経験。その体験からトラブルの根幹には「人」が関わっていることを痛感し、後継者として、徴候、トラブル直面時の心得、腹をくくる重要性について解説いたします。



2012年10月5日(金)
「逆境に打ち勝つリーダーシップ」

江中 健一 氏 NBCコンサルティング(株) 常務取締役

大卒後、日本生命入社。当時最年少で営業部長に就任。多くの企業のリスクマネジメントに携わる。その中で経営者の悩みや経営問題の本質に触れ、永続企業の実現こそが自らの使命であると気づく。経営者・後継者の内に眠る『経営力』を呼び覚まし成功に導く、魂の経営指導を行います。



2012年11月16日(金)～17日(土) (1泊2日)
「後継社長の体験談&工場見学会」

株式会社福井製作所 代表取締役 福井 勲 氏

「FUKUI」ブランドで知られる安全弁のトップメーカー。創業は1936年4月、資本金1億円、年商49億円(2011/3)、従業員190名。2007年第41回「グッドカンパニー大賞・優秀企業賞」受賞。本社工場の見学とともに、福井社長から事業承継の体験談をお聞かせします。その日は合宿形式として、翌日は神戸で平清盛の歴史研究を行います。



2012年12月7日(金)
「スベらないマネジメント力」

小森 康充 氏 元P&Gアジアパシフィック 最優秀マネージャー

人材輩出企業といわれるP&G営業本部にて初代トレーナーを経験。実力主義の外資系企業で20年間の営業キャリア、人材育成キャリアを積み、アジアパシフィック最優秀マネージャー等の表彰を受ける。その著書「スベらない商談力」は大ベストセラー。マネジメント力について、わかりやすく実践的な解説を行います。



2013年1月18日(金)
「危ない会社の見分け方」

加藤 雄介 氏 (株)帝国データバンク 大阪支社 財務アナリスト

神戸大学経済学部卒業後、帝国データバンクに入社し、約3,000社の中小企業を調査。現在は、主に上場企業、金融機関、大手企業向けのソリューション事業を担当し、その経験をもとに、帝国データバンクの企業評価に焦点をあて、具体的な事例を題材にしなが、危ない会社の見分け方についてわかりやすく解説いたします。



2013年2月15日(金)
「絶対達成する営業組織の作り方」

横山 信弘 氏 (株)アタックス・セールス・アソシエイツ 副社長

目標が達成出来ないほとんどの営業部隊で「現状維持バイアス(現状を現状のまま維持させてしまう無意識的欲求)」が見られます。目標達成に焦点があたっていない習慣が、無駄な時間を取らせる「場」を作るのです。科学的なアプローチにより、目標達成の出来る組織作りについて解説いたします。



2013年3月15日(金)
「名経営者に学ぶ経営哲学」

秋吉 正一 氏 (株)秋吉経営塾 代表

早稲田大学理工学部卒業後、ゼネラル石油で技術者として活躍。その後、外資系企業の日本支社長、社長等を歴任。不合理な産業構造に苦しむ中小企業が夢を持ち活気が出て儲かる会社になるよう活動中。本講座では、名経営者に学ぶ経営哲学について解説いたします。

◆基本的な進め方 (11月の合宿については別途ご案内します)

13:20～ イントロダクション (投資育成会社・事業支援部が担当します)

13:35～ 1分間スピーチ大会 (テーマは毎回変わります)

14:00～ 勉強会 (内容は左ページをご参照下さい)

17:30～ 交流会 (会場は毎回は変わります)

20:00～ 反省会 (毎回、各自実費負担の自由参加形式で行います)

※交流会・反省会での話題例(こんな話題があったという一例です)

- ・その日の勉強会に関すること
- ・(事業承継までに)事前に何を学んでおくべきか
- ・年長者社員、現場の職人達との向き合い方
- ・会社情報の交換からのビジネスマッチング
- ・社長に認めてもらうということ
- ・趣味、家庭運営、生活習慣に関すること、その他

◆受講生の声

(受講者の平均年齢は2010年度シリーズは35歳、2011年度シリーズは33歳でした。)

異業種の方々と、同じ立場の方々と出会えたこと、そして意見交換が出来たことは非常に良かったです。 <S社 34歳>

同じ立場の後継者の方々が、現在どの様な職に就き、何を考えているのか、大変刺激になった。

<O社 25歳>

同期生の皆様とは引き続き交流を続けたいと思います。

<K社 35歳>

同じ立場の後継者同士で交流出来た事に加えて、後継者としての必要な行動や志を学べました。

<S社 28歳>

これから社長になっていく人が、お互いに刺激しあい、同じ悩みや環境を共有し、少しずつ距離が縮まっていった点が良かったです。

<T社 34歳>

先生方、メンバーの方々から沢山の刺激を受けました。また異業種の皆様と経営についての議論が出来て良かったです。

<P社 31歳>

自分より若い人たちに混ざり、楽しかったという思いとともに、自分の未熟さをも認識出来ました。

<U社 41歳>

- ◆参加費 継続会員※ 258,000円 } (資料代、交流会費、宿泊費、消費税を含む)
 新規会員 298,000円 } (但し、会場までの交通費は各自負担)
 ※継続会員とは、新輪会 2010、新輪会 2011 の参加企業をいいます。

◆お申込

- ① 下記申込書に必要事項をご記入の上、事務局までFAXにてご送付下さい。
- ② 参加申込書到着後、受付書(兼請求書)、会場案内図をご送付いたします。
- ③ 受講期間中にキャンセルされた場合でも、ご返金はいたしかねますので、予め了承下さい。

◆お問い合わせ

大阪中小企業投資育成株式会社 事業支援部 (担当:石田・森下・中島)
 〒530-6128 大阪市北区中之島3-3-23 中之島ダイビル28階
 電話 (06) 6459-1700 FAX (06) 6459-1703

FAX 06-6459-1703

大阪中小企業投資育成株式会社
 事業支援部 中島 行

後継者交流コース「^{しんわかい}新輪会2012」参加申込書
 ~後日受付書(兼請求書)を発行いたします。~

フリガナ		
会社名		
所在地	〒	
参加者	所属・役職名	氏名
		(フリガナ)
	E-Mail	生年月日 (歳)
連絡担当者 (ご請求先)		(フリガナ)
	電話 () -	FAX () -
通信欄		

当該参加申し込みの情報は本セミナー講師機関および参加者全員と共有いたします。
 本セミナー以外の目的および参加者同士の交流以外の目的で利用することはありません。