

将来の社長候補者のための交流会

後継者交流コース 「新輪会2011」 (全7回)

後継者には、後継者にしかわからない悩みや課題があります。

そこで、投資育成®では、投資先各位からのご要望に応えるため、後継者だけが集まる後継者同士の交流の場を開設しています。

2010年度に始まった最初のシリーズが大盛況に終わり、そこでは会の継続を望む声が非常に高かったことから、新シリーズとして後継者交流コース「新輪会2011」を起ち上げます。

単なる勉強会だけではなく、そこに腹を割った交流会をセットすることにより、同じ立場の者同士が、同じ課題・悩み・覚悟を共有します。

答えは自らの中にあるものであり、将来の事業承継をにらんでお互いが、勉強会 & 交流会の場を共有することにより、相互の理解、刺激を促進し、これに応えます。

これを機会に、ビジネスマッチングの可能性をも探って頂けたら幸いです。

◆対象 将来の社長候補者（投資育成会社の投資先企業に限定）

◆期間 2011年9月～2012年3月（全7回）

（毎回 勉強会 13:20～17:00 交流会 17:30～19:30 但し11月は合宿）

- ① 9月16日（金）「事業承継の本質とその覚悟」
- ② 10月14日（金）「人を動かす話し方」
- ③ 11月11日（金）～12日（土）「後継社長の体験談&工場見学会」(1泊2日)
- ④ 12月16日（金）「中小企業の労務問題最前線」
- ⑤ 1月13日（金）「トラブルのもと“人”にあり～腹をくくる経営とは～」
- ⑥ 2月10日（金）「目標管理と営業管理」
- ⑦ 3月 9日（金）「経営者としてはずせない計数感覚」

◆定員 20名程度

◆場所 勉強会場 投資育成®セミナールーム（通常開催月：但し11月は別会場）

〔大阪市北区中之島3-3-23 中之島ダイビル28階〕

交流会場 勉強会場の周辺で設定します。

主催：大阪中小企業投資育成株式会社

◆講師陣◆



2011年9月16日(金)

「事業承継の本質とその覚悟」

大島 康義 氏 後継者経営戦略研究所 代表

「事業承継」を考えたとき、相続と事業承継は別物です。経営者の視点と後継者の視点が違うとき、時として大きくボタンを掛け違い、問題の発生につながります。講師は、自らの悪戦苦闘の事業承継体験をベースに、後継者には事業承継の本質の理解とその覚悟が必要だと主張します。事業承継の覚悟について解説いたします。



2011年10月14日(金)

「人を動かす話し方」

菅原 美千子 氏 プレゼンスデザイン代表 元仙台放送アナウンサー

講師は仙台アナウンサー時代に、FNSアナウンサーコンテストで全国グランプリ(第1位)を受賞。人を動かす話し方が出来る人は、共感を生むような話し方をしています。受け手の感情を動かし、共感を生み、結果的に行動に駆り立てる威力を持つ「話し方」について解説いたします。「共感で人を動かす話し方」を体得していただきます。



2011年11月11日(金)～12日(土) (1泊2日)

「後継社長の体験談&工場見学会」(滋賀県湖北部で合宿)

松口 正 氏 大阪シーリング印刷株式会社 代表取締役

事業:シールラベル印刷、年商:757億円、資本金:324百万円。同社滋賀工場の見学とともに、松口社長より三代目社長としての事業承継体験談をお聞かせ頂きます。翌日には大河ドラマ「江～姫たちの戦国～」の舞台となった湖北地帯の歴史探訪と戦国時代の“経営戦略”の考察を行い、事業承継の本質に迫ります。



2011年12月16日(金)

「中小企業の労務問題最前線」

福田 秀樹 氏 福田式賃金管理事務所 所長

「知らなかった」では許されない、こじれたら膨大な時間とエネルギーをとられる労務問題。最近の傾向と問題の本質、他社の賃金事情の把握こそ「転ばぬ先の杖」となります。豊富な裁判事例、問題事例をもとに、中小オーナー経営者の立場に立った労務管理の“実論”について解説いたします。



2012年1月13日(金)

「トラブルのもと“人”にあり～腹をくくる経営とは～」

植谷 昌弘 氏 ㈱実践教育ラーニング 代表

講師は、松下電器産業(現パナソニック)時代に多種多様な現場を経験し、大事故や従業員の自殺、事業閉鎖や大規模人員整理などを経験。その体験からトラブルの根幹には「人」が関わっていることを痛感し、その原因、徴候、トラブル直面時の経営陣の心得、腹をくくる重要性について解説いたします。



2012年2月10日(金)

「目標管理と営業管理」

横山 信弘 氏 (株)アタックス・セールス・アソシエイツ 副社長

目標が達成出来ない営業組織のほとんどで「現状維持バイアス(現状を現状のまま維持させてしまう無意識的欲求)」が見られます。目標達成に焦点があたっていない習慣が、言い訳が許される、未達が許される「場」を作るのです。科学的なアプローチにより、目標達成の出来る組織作りについて解説いたします。



2012年3月9日(金)

「経営者としてはげせない計数感覚」

小笠原 士郎 氏 税理士法人 小笠原事務所 所長

計数感覚は、経営感覚として非常に重要な感覚です。しかし、日本の経営者の80%が営業出身といわれており、そのマーケティング力には非凡なものがある一方、財務のことは専門外といわれる方が多数見られます。経営者となるにあたって、はげせない計数感覚について解説いたします。

上記講師陣・内容は、都合により一部変更になる場合がございます。あらかじめご了承ください。

◆受講生の声◆ (2010年度シリーズの平均年齢は35歳)

投資育成会社の投資先ばかりで、本業ではあまり関わらないユニークな会社の次期社長と交流出来て良かったです。

<OT社 29歳>

これから社長になっていく人が、お互いに刺激しあい、同じ悩みや環境を共有し、少しずつ距離が縮まっていった点が良かったです。 <TPK社 34歳>

同世代の同じ立場の方々と交流を持てたのは有意義でした。どのような社長業へ向かっているかを確認出来、自分と照らし合わせることが出来ました。

<NA社 33歳>

似たような立場、年代の方が多く、お互いに話がしやすかったです。

<TTK社 33歳>

毎回講師が変わり、いろいろな考えがあることを実感しました。メンバー同士でも突っ込んだ話が出来、親近感も湧き、よかったです。

<NSD社 41歳>

異業種の方々と、同じ立場の方々と出会えたこと、そして意見交換が出来たことは非常に良かったです。 <SDK社 34歳>

やはり新たな出会いがあったことが良かったです。同世代の同じ立場の方とは、これから長い付き合いになりそうです。 <KNE社 29歳>

- ◆参加費 継続会員 258,000円 } (資料代、交流会費、宿泊費、消費税を含みます。)
 新規会員 298,000円 } (但し、会場までの交通費は各自負担 です。)

◆お申込

- ①下記申込書に必要事項をご記入の上、事務局までFAXにてご送付下さい。
 ②参加申込書到着後、受付書(兼請求書)、会場案内図をご送付いたします。
 ③受講期間中にキャンセルされた場合でも、ご返金はいたしかねますので、予め了承下さい。

◆お問い合わせ

大阪中小企業投資育成株式会社 事業支援グループ (担当:石田・森下・中島)
 〒530-6128 大阪市北区中之島3-3-23 中之島ダイビル28階
 電話 (06) 6459-1700 FAX (06) 6459-1703

FAX 06-6459-1703

大阪中小企業投資育成株式会社
 事業支援グループ 中島 行

後継者交流コース「^{しんわかい}新輪会2011」参加申込書

～後日受付書(兼請求書)を発行いたします。～

フリガナ		
会社名		
所在地	〒	
参加者	所属・役職名	氏名
		(フリガナ)
	E-Mail	生年月日 (歳)
連絡担当者 (ご請求先)	(フリガナ)	
	電話 () -	FAX () -
通信欄		

当該参加申し込みの情報は本セミナー講師機関および参加者全員と共有いたします。
 本セミナー以外の目的および参加者同士の交流以外の目的で利用することはありません。