

2024年4月17日

各位

大阪中小企業投資育成株式会社
代表取締役社長 小林 利典
大阪市北区中之島3-3-23
〔お問い合わせ先〕
事業ソリューション部 小久保
電話：06-6459-1700
メール：pr@sbic-wj.co.jp

2024年4月定例発表

下記の通り、2024年3月分として投資を実行しました。

A. 投資先企業

<新規投資>

・株式

社名	所在地	代表者	資本金	主要事業・製商品	投資額
(株)沖縄環境保全研究所	沖縄県 うるま市	平良 辰二	3,000万円	環境アセスメント・自然環境保全・ 食品検査・水質検査・衛生検査	13,500万円
(株)オプト・システム	京都府 京田辺市	大竹 政則	3,000万円	半導体検査装置製造業	12,500万円
蔵田ファイリング(株)	広島県 安芸郡	田戸 亨	3,000万円	物流機器・保管機器・ オフィス家具等の販売及び施工	2,000万円
(株)NICS	岡山県 玉野市	山根 慎一郎	4,300万円	受託開発ソフトウェア業	1,800万円
バイオアクセル(株)	京都市 西京区	平林 茂	18,000万円	がん免疫細胞の培養・加工	4,000万円

株式会社沖縄環境保全研究所

沖縄県を事業エリアに、環境調査および開発事業等の予測・評価・提案を行う環境コンサルタント。創業当初は、河川水質調査や一般事業所のばい煙測定等が主な業務であったが、1985年に那覇新都心地区において、県内初の環境アセスメントを実施、その後、沖縄県内の空港・港湾・道路等様々な大型プロジェクトで環境アセスメントを行ってきた。

今後も沖縄の美しい環境を保全し、将来に引き継いでいくことを使命として、全社員一丸となって取り組み、更なる成長を目指している。

このほど、次のとおり投資を実行しました。

- ・株 式 1億3,500万円
- ・引 受 時 期 2024年3月

【 会 社 概 要 】

フ リ ガ ナ	タイ タツ
代 表 者	平良 辰二 (代表取締役会長)
本 社 所 在 地	〒904-2234 沖縄県うるま市字州崎7-11
電 話 番 号	098-934-7020
F A X 番 号	098-934-7021
U R L	https://www.okhk.co.jp
事 業 所 所 在 地	同上
資 本 金	3,000万円
設 立 年 月	2004年12月 (創業 1973年)
従 業 員 数	67名
主 要 事 業 ・ 製 産 品	環境アセスメント・自然環境保全・食品検査・水質検査・衛生検査
主 要 得 意 先	沖縄防衛局・沖縄総合事務局・沖縄県
年 商	19億円 (2023/3期)

株式会社オプト・システム

化合物半導体（LED、レーザーダイオード、パワー半導体）の開発から量産に用いられる検査装置・加工装置・搬送装置の製造業者。

カスタムメイドで多様な装置の製品化を実現しており、ユーザーへの技術提案、設計製作から納入後の保守点検・改造・修理等エンジニアリングサポートまでを一貫対応している。

光通信網やデータセンターの整備、自動車のEV化進展等により、半導体需要が伸長する中、ユーザーニーズへのきめ細かな対応を心掛け、着実な成長を目指している。

このほど、次のとおり投資を実行しました。

- ・株 式 1億2,500万円
- ・引 受 時 期 2024年3月

【 会 社 概 要 】

フ リ ガ ナ	材 務 事 務
代 表 者	大竹 政則（代表取締役社長）
本 社 所 在 地	〒610-0313 京都府京田辺市三山木野神100
電 話 番 号	0774-68-4440
F A X 番 号	0774-68-4447
U R L	https://www.opto-system.co.jp
事 業 所 所 在 地	同上及び北京都事業所（京都府与謝郡）、 東北事業所（山形市）、十日町事業所（新潟県十日町市）、 台湾営業所（桃園市）、中国営業所（北京市）、 韓国営業所（京畿道始興市）、米国営業所（ノースカロライナ州）
資 本 金	3,000万円
設 立 年 月	2015年4月（創業 1976年）
従 業 員 数	135名
主 要 事 業 ・ 製 品	半導体検査装置製造業
主 要 得 意 先	デンソー・Coherent Corp.・ローム
年 商	46億円（2023/3期）

蔵田ファイリング株式会社

搬送システム、物流機器、オフィス機器を取り扱い、工場や倉庫、オフィスまでさまざまな「空間」を創る企業である。機械設備の設計から工事、そしてアフターメンテナンスまでトータルで提案し、自動車関連、食品関連などの製造業から官公庁や各種学校、医療・福祉施設まで幅広い顧客から支持されている。

「常にお客さまに最適と思える提案を」を基本方針としつつ、顧客だけでなく協力企業や社員も大切にし、関わる人全てと共に成長する企業として事業の発展を目指している。

このほど、次のとおり投資を実行しました。

- ・株 式 2,000万円
- ・引 受 時 期 2024年3月

【 会 社 概 要 】

フリガナ	外 トル
代 表 者	田戸 亨 (代表取締役社長)
本 社 所 在 地	〒731-4311 広島県安芸郡坂町北新地4-2-61
電 話 番 号	082-884-1077
F A X 番 号	082-884-1088
U R L	http://kurata-filing.co.jp
事 業 所 所 在 地	同上及び山口営業所 (山口県防府市)
資 本 金	3,000万円
設 立 年 月	1972年12月 (創業 同年)
従 業 員 数	22名
主 要 事 業 ・ 製 産 品	物流機器・保管機器・オフィス家具等の販売及び施工
主 要 得 意 先	マツダ・キーレックス・ティーエスアルフレッサ
年 商	27億円 (2023/12期)

株式会社N I C S

国内主要港向け港湾物流システムを得意とするシステム開発会社。40年以上港湾物流システム開発に携わり、当分野では、トップクラスの経験と知見を有している。

多言語対応の技術者が豊富で、プログラミング開発能力に秀でており、基本設計からアフターサービスまで幅広いシステム開発に対応可能である。WEB系システムをはじめ、大手企業プロジェクトへの参画、中小規模のシステム開発など多岐に亘る。

最近では、ベトナムでのオフショア開発や生成AIを利用した開発にも注力しており、高品質なサービスの提供を行い、東証上場を目指している。

このほど、次のとおり投資を実行しました。

- ・株 式 1,800万円
- ・引 受 時 期 2024年3月

【 会 社 概 要 】

フリガナ	ヤマネ シンイチロウ
代表者	山根 慎一郎（代表取締役社長）
本社所在地	〒706-0011 岡山県玉野市宇野1-11-1
電話番号	0863-32-5111
FAX番号	0863-32-5118
URL	https://www.nics.ne.jp
事業所所在地	同上及び大分事業所（大分市）、東京事務所（東京都港区）、岡山営業所（岡山市）
資本金	4,300万円
設立年月	1974年11月（創業 同年）
従業員数	77名
主要事業・製商品	受託開発ソフトウェア業
主要得意先	三井E&S・三井E&Sシステム技研・扶桑電通・セリオ
年商	7億円（2023/12期）

バイオアクセル株式会社

がん免疫細胞の培養・加工を手掛けるベンチャー企業。

設立後間もないものの、自社内にCPC（細胞培養加工施設）を保有しており、がんの免疫細胞療法を提供する医療機関から委託を受けて、同療法で用いる細胞加工物を製造している。

がんの免疫細胞療法の更なる市場拡大が期待される状況下、最先端の培養技術を強みに、医療機関からの受注を伸ばしている。目下、CPCの移転拡張を進めており、株式上場を目指している。

このほど、次のとおり投資を実行しました。

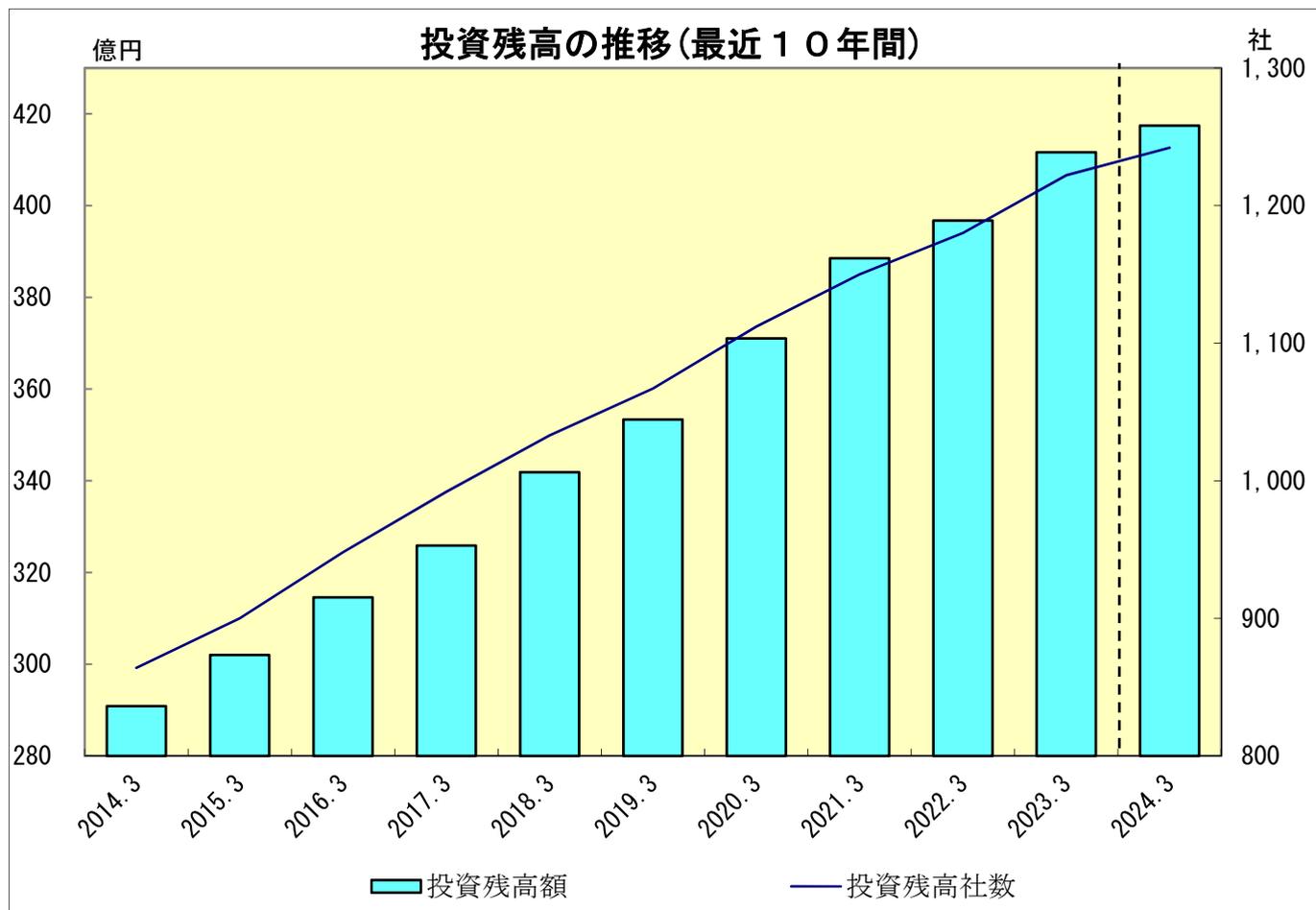
- ・株 式 4,000万円
- ・引 受 時 期 2024年3月

【 会 社 概 要 】

フリガナ	ヒラバヤシ シェル
代 表 者	平林 茂 (代表取締役社長)
本 社 所 在 地	〒615-8245 京都府京都市西京区御陵大原1-36 京大桂ベンチャープラザ
電 話 番 号	075-394-6410
F A X 番 号	075-394-6411
U R L	https://www.bioaccell.com
事 業 所 所 在 地	同上及び東京事務所 (東京都渋谷区)
資 本 金	1億8,000万円
設 立 年 月	2019年2月 (創業 2013年)
従 業 員 数	12名
主要事業・製商品	がん免疫細胞の培養・加工
主 要 得 意 先	医療機関等
年 商	3億円 (2023/10期)

B. 投資実績（ご参考）

	2020/3 末	2021/3 末	2022/3 末	2023/3 末	2024/3 末現在
投資残高社数（社）	1,112	1,150	1,180	1,222	1,242
投資残高額（億円）	371	389	397	412	417



C. 今後の主な成長支援活動予定

大阪中小企業投資育成株式会社は、中堅・中小企業の成長発展を積極的に支援するため、セミナーや各種経営情報の提供に取り組んでいます。九州エリアにおいても開催数や内容の拡充を図っております。

1. 投資育成ビジネスフォーラム《無料》

- ・投資育成ビジネスフォーラムは、参加者が、講師(発表者)である外部機関から、各種経営情報・サービス情報・技術情報などをタイムリーに得られるようにする「会合」であります。各回にテーマを設定し、関心ある方々に参加していただき、情報収集やビジネスマッチングに役立てていただくことを目的としています。

◎ 第1872回

テーマ	産学官アライアンスモデルで新規事業開発を実現する
開催日	2024年4月23日(火) 14:00～16:00
会場	大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム 【Zoom同時開催】
講師	(株)タナベコンサルティング ストラテジー&ドメインコンサルティング事業部 ストラテジー&ドメイン大阪本部 チーフマネジャー 地域創生型新しいビジネスモデル研究会 リーダー 中野翔太 氏
内容	昨今、社会課題マーケットも拡大基調になっています。地域NO. 1企業を目指す過程において地域課題を解決する“地域創生”視点は非常に重要でありながらも、自社のみ経営資源だけでは解決できないことも多々あります。今回は“産学官民連携”をキーワードとした事業開発の切り口についてお伝えさせていただき、改めてマーケットトレンドや事業開発スキーム、行政・教育機関・地域の課題を押さえます。自社の事業をアップデートする視点や新規事業開発の視点を一緒に考えませんか

◎ 第1873回

テーマ	【後援：北九州商工会議所】 《北九州開催》社員の原動力となる経営計画の策定と実行
開催日	2024年4月24日(水) 13:30～15:30
会場	毎日西部会館 9階・中ホール 【リアル限定】
講師	(株)わかば経営会計 福岡事務所 公認会計士 古部 翔大 氏 (株)イデアルライフ 代表取締役 金子 博之 氏
内容	値上げ、物価高騰、賃上げ等中小企業を取り巻く事業環境はめまぐるしく変化しています。そのような事業環境下においては、表面的なスローガンやゴールが曖昧な事業計画では社員の士気を高めるのは困難です。本セミナーでは、社員の原動力となる経営計画の策定と実行の手法について、会計士が具体的に解説致します。

◎ 第1874回

テーマ	評価者が理解しておくべき5つのポイント
開催日	2024年4月26日(金) 14:00～15:30
会場	大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム 【Zoom同時開催】
講師	セレクションアンドバリエーション(株) マネジャー 松木宏晃 氏
内容	近年、組織の成長や競争力維持・リテンションにおいて、従業員のモチベーションや能力を最大限に引き出すことが重要視されています。その中で、適切な人事評価が組織の発展に不可欠であることが認識されています。しかし、正しく行われていないと逆効果になることもあります。本セミナーでは、効果的な人事評価の手法やノウハウを提供するべく、期初・期中・期末に抑えておくべきポイントを5つに絞って心理学や行動経済学の観点からも詳しく解説していきます。

◎ 第1875回

テーマ	《神戸開催》業績に直結させる1on1ミーティングの考え方と実践方法
開催日	2024年4月26日(金) 13:30～15:30
会場	神戸国際会館 セミナーハウス 東棟8階・804号室 【リアル限定】
講師	㈱リレイト 代表取締役 後藤俊輔 氏
内容	コロナ禍以来、必要性が語られる機会が増えたミーティング。多くの場合、信頼関係構築やモチベーション維持等、「ケア」の側面を重視した論調で語られます。しかし、業績や目標との繋がりが見えず、今ひとつ積極的に取り組めない経営者の方が多いのではないのでしょうか？このセミナーでは、職場での1on1ミーティングを生産性向上、業績向上に結び付ける具体的な実践方法をお伝えします。

※次回定例発表日までのセミナーを掲載しています。

2. 投資育成セミナー・ビジネススクール

<セミナー>

■高卒採用強化セミナー

- ・開催日時：2024年5月9日(木) 10:00～17:00
- ・会場：大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム【Zoom同時開催】
- ・講師：㈱アッテミー 代表取締役 吉田優子 氏
(キャリアコンサルティング技能士2級)
- ・受講料：有料
- ・プログラムの特長：高卒採用有効求人倍率が全国平均 3.79倍(2024年卒)と過去最高記録した他、高校の現場がインターネット環境の整備が進むなど、高卒採用が難化しております。本セミナーでは高校生採用の基本から従来の採用活動で見直すポイント、新たなサービスを取り入れるポイントまでお伝えします。

■新時代の「賃金制度」のつくり方「勤続重視ジョブ型」給与セミナー

- ・開催日時：2024年6月28日(金) 13:30～16:30
- ・会場：大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム【Zoom同時開催】
- ・講師：㈱福田式経営研究所 所長 福田秀樹 氏
- ・受講料：有料
- ・プログラムの特長：『もう10年以上前につくった給与制度はあわないな～』
『木に竹をついだやり方ではもう限界だな～』
『この制度をこのまま後継者に継がせるとマズいな～』
とお悩みの社長様、人事担当者様、本セミナーはいわゆる「ジョブ型給与」のセミナーではありません。日本はジョブ型を導入する社会システム・風土ではありません。よって、実務の現場でジョブ型給与は空理空論でしかないからです。それでも、日本型賃金システムは崩壊の岐路にあります。このシステムが崩壊していく先に自然と沸き立つもの、それを、“ジョブ型もどき”ではありますが、「勤続重視ジョブ型」給与と呼ぶことにします。この10年間、日本の給与は調整過程に入ります。この期間をなんとか乗り切る必要があります。

■課長クラス研修2024(2日間)

- ・開催日時：2024年7月3日(水)～4日(木) 10:00～17:00
- ・会場：大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム【リアル限定】
- ・講師：㈱新経営サービス 人材開発部 シニアコンサルタント 岡野隆宏 氏
- ・受講料：有料
- ・プログラムの特長：企業における“実務統括の責任者”である課長職(中級管理職)は、ほとんどがプレーイングマネージャーであり、自分の仕事に忙殺され、部門目標達成に向けてのチームマネジメント、部下の育成等が十分でない状況が散見されます。本研修では、指導する立場において影響力を強める手法や部下のモチベーションを向上させる手法を習得し、問題発見・解決技能を身につけ、部門成果を出し続ける課長への育成を目指します。

■「商談力」強化セミナー2024

- ・開催日時：2024年7月5日（金）10:00～17:00
- ・会場：大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム【Zoom同時開催】
- ・講師：小森コンサルティングオフィス 代表 小森康充 氏
- ・受講料：有料
- ・プログラムの特長：お客様との信頼関係を構築しなければならない営業社員には、お客様の話を聞き、本音を引き出し、受け入れられる、コミュニケーションスキルとしての商談力が必要です。ビジネスの場で、お客様の心の窓を開けて、受け入れられやすくするためには、おさえておかなければいけない手順があり、守るべきポイントがあります。本セミナーでは、コミュニケーションスキルの基本を踏まえ、顧客との信頼関係を構築して成約につなげるための、営業社員が知っておくべき基本、ちょっとしたコツを伝授いたします。

<スクール>

■営業マネージャー特訓コース第14期（2024.04～09）

- ・開催日時：2024年4月24日～9月17日 全6回 10:00～17:00
- ・会場：大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム【リアル限定】
- ・講師：㈱アタックス・セールス・アソシエイツ 取締役副社長 桑原賢一 氏
- ・受講料：有料
- ・プログラムの特長：目標予算を絶対達成させる営業マネージャーを育成する6ヶ月の特訓コースです。アフターコロナで加速するVUCAの時代、発生的な引き合い対応ばかりを行っている営業組織に未来はありません。本スクールの特色は、「自分の行動をどう変えるのか?」「部下の行動をどう変えさせるのか?」というテクニックを脳科学的に解説し、「現状に甘んじているマネージャー」は許さないという姿勢で講師が徹底指導します。

※3ヵ月先頃までのセミナーを掲載しています。

※詳細は、以下の二次元コードからご覧ください。

