

2023年8月24日

各位

大阪中小企業投資育成株式会社  
代表取締役社長 小林 利典  
大阪市北区中之島3-3-23  
〔お問い合わせ先〕  
事業ソリューション部 福山  
電話：06-6459-1700  
メール：pr@sbic-wj.co.jp

## 2023年8月定例発表

下記の通り、2023年7月分として投資を実行しました。

### A. 投資先企業

#### <新規投資>

・株式

社名	所在地	代表者	資本金	主要事業・製商品	投資額
(株)スクエア	大阪市中央区	竹内 和夫	3,000万円	キャラクターグッズ企画販売	2,160万円

・新株予約権付社債

社名	所在地	代表者	資本金	主要事業・製商品	投資額
(株)テックオカフジ	堺市堺区	岡藤 正博	9,500万円	スローアウェイチップ製造	4,000万円

#### <再投資>

・株式

社名	所在地	代表者	資本金	主要事業・製商品	投資額
(株)村上製作所	大阪府高槻市	川島 喜吉	7,500万円	たばこ製造機械、送風機の製造	880万円

# 株式会社スクエア

大阪府中央区でミッフィー、スヌーピー、くまのがっこうのライセンスとして文具、カレンダー、ランチグッズ等の企画・販売を行っている。良いものを作ることに拘り、デザイン・品質ともに業界内で高い評価を得ている。また、オリジナルのキャラクターグッズや販促品を、デザインから製造までワンストップで提供するOEM事業も展開しており、多数の制作実績を有する。今後も優れたデザイン・品質の商品を提供し続けることで、安定した成長を目指している。

このほど、次のとおり投資を実行しました。

- ・株 式 2, 1 6 0 万円
- ・引 受 時 期 2 0 2 3 年 7 月

## 【 会 社 概 要 】

フリガナ	タケウチ カズオ
代表者	竹内 和夫 (代表取締役社長)
本社所在地	〒540-0035 大阪府中央区釣鐘町2-1-8
電話番号	06-6942-6530
FAX番号	06-6942-6555
URL	<a href="http://www.square-japan.jp">http://www.square-japan.jp</a>
事業所所在地	同上及び東京支店(東京都渋谷区)
資本金	3, 0 0 0 万円
設立年月	2 0 0 1 年 8 月 (創業 同年)
従業員数	1 3 名
主要事業・製商品	キャラクターグッズ企画販売
主要得意先	エムディーエス・ニッソーランド・サンエイ ナツアキ・アंक・アトム
年 商	5 億 円 (2023/7期)

# 株式会社テックオカフジ

特殊形状スローアウェイツールの製造販売を行う(株)ツールオカフジの持株会社。

(株)ツールオカフジは、最新鋭の設備と熟練職員による手動機での加工を組み合わせた生産体制により、多種多様なオリジナル製品を短納期・少ロットで受注している。

企画・業務・製造の各部門が一体となった顧客への迅速な対応力が業界内で高く評価されており、ベアリング用製品を主体として安定した事業基盤を構築している。

このほど、次のとおり投資を実行しました。

- ・新株予約権付社債 4,000万円
- ・引受時期 2023年7月

## 【会社概要】

フリガナ	オカフジ マシロ
代表者	岡藤 正博 (代表取締役社長)
本社所在地	〒590-0941 堺市堺区材木町西1-2-30
電話番号	072-229-0461
FAX番号	072-229-3132
URL	<a href="http://www.tool-okafuji.co.jp">http://www.tool-okafuji.co.jp</a>
事業所所在地	同上及び本社工場、第二工場（堺市堺区）、 テック工場、ツール工場、TO工場（同上）
資本金	9,500万円
設立年月	1988年4月（創業 同年）
従業員数	54名
主要事業・製商品	スローアウェイチップ製造
主要得意先	三洋・ゼンノリタケ・ヨロズ精工
年商	9億円 (2022/10期)

## 再投資先の概要

### ◎株式

#### ・株式会社村上製作所

事業所：大阪府高槻市辻子3-7-1  
電話：072-675-5511  
代表者：川島 喜吉 (カシマ キヨシ)  
URL：<http://www.mrkm-mfg.co.jp>  
資本金：7,500万円  
設立年月：1942年7月  
主要事業・製商品：たばこ製造機械、送風機の製造  
初回投資年月：2015年3月  
今次投資額：880万円

## B. 投資実績（ご参考）

	2020/3 末	2021/3 末	2022/3 末	2023/3 末	2023/7 末現在
投資残高社数（社）	1,112	1,150	1,180	1,222	1,226
投資残高額（億円）	371	389	397	412	412



## C. 今後の主な成長支援活動予定

大阪中小企業投資育成株式会社は、中堅・中小企業の成長発展を積極的に支援するため、セミナーや各種経営情報の提供に取り組んでいます。九州エリアにおいても開催数や内容の拡充を図っております。

### 1. 投資育成ビジネスフォーラム《無料》

- ・投資育成ビジネスフォーラムは、参加者が、講師(発表者)である外部機関から、各種経営情報・サービス情報・技術情報などをタイムリーに得られるようにする「会合」であります。各回にテーマを設定し、関心ある方々に参加していただき、情報収集やビジネスマッチングに役立てていただくことを目的としています。

#### ◎ 第1792回

テーマ	オーナー企業が考えるべき幹部向け報酬制度
開催日	2023年8月29日(火) 14:00~16:00
会場	大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム【Zoom同時開催】
講師	セレクションアンドバリエーション(株) 代表取締役社長 平康慶浩 氏
内容	大企業の人事的対応は中小企業にとって参考になりません。営業系・管理系幹部のそれぞれの特性を踏まえてどのように育成し活躍させるべきか。これまで、多くのオーナー企業の事業承継や経営幹部育成に携わってきたコンサルタントが、幹部に忠誠心を発揮してもらうための人事の仕組みについてお話しします。

#### ◎ 第1793回

テーマ	研修総点検セミナー 研修が人事部門の「アライバイ仕事」になるとき
開催日	2023年8月30日(水) 14:00~15:30
会場	大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム【Zoom同時開催】
講師	(株)Consulente HYAKUNEN 代表取締役社長 前山匡右 氏 取締役 上野佐保 氏
内容	研修はこれまでずっと企業における人材育成の主たる方法であり続けています。しかし、「この研修は良かった！」と現場社員の間で評判になるものはほとんどありません。教育とは、人を育て、行動変容を促し、ビジネスを加速するものであるはず。本セミナーは、すでに研修を実施している人、これから新たに研修を企画しようとしている経営者や担当者の方が、自社の教育を再点検し、現場で働く社員に貢献する教育を作り上げるヒントをお伝えします。

#### ◎ 第1794回

テーマ	《長崎開催》中小企業のためのホールディングス化のメリットと活用方法
開催日	2023年8月31日(木) 14:00~16:30
会場	出島メッセ長崎 1階・会議室105【リアル限定】
講師	税理士法人アーリークロス 副代表 税理士 小山寛史 氏
内容	中小企業において、今後の事業展開や事業承継を見据えたホールディングス化が増えています。ですが、顧問の先生のみ、税務面の活用のみでは非常に勿体ないです。様々な活用方法があります。ホールディングスのメリット、デメリットだけでなく、様々な活用方法について、分かりやすく解説致します。

◎ 第1795回

テーマ	人事制度を活用し、社員の将来を見える化するためのセミナー
開催日	2023年9月5日(火) 14:00~16:00
会場	【Zoom限定】
講師	(株)新経営サービス 人事戦略研究所 シニアコンサルタント 岸本耕平 氏
内容	こんな要望に応えます。 ・我社では、何ができたら賃金がいくらになるかを社員に示したい！ ・我社では、将来どんなキャリアが築けるかを社員に示したい！ ・社員の成長が、会社の成長につながる仕組みを作りたい！ ・教科書的ではなく、中小企業で使えるノウハウを知りたい

◎ 第1796回

テーマ	《鹿児島開催》中小企業でできるDXとは
開催日	2023年9月5日(火) 13:30~16:00
会場	かごしま県民交流センター 東棟4階・小研修室2【リアル限定】
講師	(株)GiFFT 代表取締役 出口顕哉 氏 辻・本郷税理士法人 鹿児島事務所 東條隆志 氏 はなふさ社労士事務所 所長 濱田英彰 氏
内容	「DX」という言葉が世の中に出回り始めて早数年。地方こそDX！と叫ばれる中、本セミナーでは、DXの考え方や実現までのステップに始まり、労務管理や人事戦略、バックオフィスの効率化について、豊富な経験を持った講師陣が実務例を交えて解説していきます。

◎ 第1797回

テーマ	次世代経営体制構築を成功に導くHD・グループ経営
開催日	2023年9月11日(月) 14:00~16:00
会場	大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム【Zoom同時開催】
講師	(株)タナビコンサルティング コーポレートファイナンスコンサルティング事業部 エグゼクティブパートナー 浜岡裕明 氏、チーフマネジャー 大西靖彦 氏
内容	激変する経営環境やマーケットニーズの多様化、価値観の変化により、複数事業に対する迅速な経営判断が必要となっており、分社経営、グループ経営のニーズが高まっています。価値観が大きく変化している現代においても、企業の存在目的は、「よりよく存続してゆくこと」。HD経営・グループ経営体制をキーワードに、経営スタイルの進化のポイントを解説します。

◎ 第1798回

テーマ	社員を育み業績向上につなげるための「人事評価制度」セミナー
開催日	2023年9月12日(火) 14:00~16:00
会場	大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム【リアル限定】
講師	(株)ソフィアステージ 代表取締役 福西綾美 氏
内容	勤続3年超の退職理由の多くは、将来の成長ステップがわからないことが原因だと言われています。大切な社員を育み、定着化させて業績向上につなげるために、本セミナーでは、人事評価制度の構築と運用のコツ、導入事例をご紹介しますとともに、業績向上につなげるための人事評価制度の法則をお伝えします。

◎ 第1799回

テ ー マ	意味のあるエンゲージメントサーベイにならない理由
開 催 日	2023年9月13日(水) 14:00~15:00
会 場	大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム【Zoom 同時開催】
講 師	(株)Consulente HYAKUNEN 代表取締役社長 前山匡右 氏 取締役 上野佐保 氏
内 容	近年、業種や規模に関わらず、エンゲージメントサーベイを実施し、エンゲージメントの改善に取り組む企業が増えています。しかし、サーベイ実施後に様々な課題が浮き彫りになっている会社が多々あります。本セミナーでは、エンゲージメントの定義、エンゲージメントを高めていくためのサイクルの回し方など、人・組織を変え、人的資本の価値向上を図る効果的なサーベイの要件と活用について解説します。

※次回定例発表日までのセミナーを掲載しています。

## 2. 投資育成セミナー・ビジネススクール

<セミナー>

### ■新入社員フォローアップ研修2023

- ・開 催 日 時：2023年9月7日(木) 10:00~17:00
- ・会 場：大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム【リアル限定】
- ・講 師：(有)オフィスウエダ 代表取締役 上田実千代 氏
- ・受 講 料：有料
- ・プログラムの特長：会社にも慣れ、いよいよ担当業務を持つようになるこの時期は、緊張もほぐれる一方で、入社時に比べてやる気やモチベーションが低下しやすい時期でもあります。厚生労働省が発表しているデータによると、新卒で採用した社員の3分の1が入社後3年以内に離職しており、モチベーションが低下している中で、課題や葛藤を解決できなければ、ようやく採用できた貴重な人材も離職してしまうことを示しています。当セミナーでは、「できる社員になる」を目標に、仕事の進め方やビジネスマナーの基本をブラッシュアップするとともに、入社から一定期間を経たこのタイミングで、新入社員の皆さまにさらなる成長のチャンスを与え、ステップアップを図ってください。

### ■経理部長クラス研修2023

- ・開 催 日 時：2023年9月21日(木) 10:00~17:00
- ・会 場：大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム【リアル限定】
- ・講 師：御堂筋税理士法人&(株)組織デザイン研究所 ファウンダー 小笠原士郎 氏
- ・受 講 料：有料
- ・プログラムの特長：いい会社とは、財務体質のしっかりしている会社であり、経理部のしっかりしている会社です。経営者・経営幹部層に的確な問題提起を行うことは、経理部本来の役割です。しかし、数字情報を握る経理部長クラスが日常業務に追われ、社長の参謀的役割を担えなければ、客観的な現状認識が遅れ、迅速な次の一手が打てません。本セミナーでは、社長および経理部長クラスを対象に、経理部の本来の役割・機能を見直し、おさえておくべき経営指標・数字情報を詳しく解説し、社長を支える経理部長クラスの戦略的な能力強化を目指します。

■マーケットイン型 新商品企画・新事業創出セミナー

- ・開催日時：2023年11月10日（金）10：00～17：00
- ・会場：大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム【Zoom同時開催】
- ・講師：㈱カクシン 代表取締役 田尻望 氏
- ・受講料：有料
- ・プログラムの特長：●なぜ、キーエンスは売れ続けるのか？

再現性をもって成果を生み出すマーケットイン型経営のDNAと、事業戦略に必要な付加価値、差別化、ニーズ、トレンド、市場、競合、シーズというキーワードとともに、新商品企画・新事業の「価値創出」についてのコンセプトを学びます。実践ワークでは、「圧倒的な利益を生み出すマーケットイン型 新商品企画・新事業創出」を体感いただきます。

●なぜ、生成型AI？なぜデジタル？

圧倒的な付加価値を生み出すには、これからは生成型AIとデジタルの力は必要不可欠です。このセミナーでは、生成型AIやデジタルの力と、これまでの既存技術も使って、新商品・新事業のアイデアを出すワークを実践していただきます。

<スクール>

■チームを動かすための「管理職塾2023」

- ・開催日時：2023年10月5日（木）～2024年3月7日（木）
- ・会場：大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム【Zoom同時開催】
- ・講師：小森コンサルティングオフィス 代表 小森康充 氏
- ・受講料：有料
- ・プログラムの特長：リーダーの役割は、①リーダーシップの発揮、②メンバーの育成、③チームのマネジメントです。メンバーとの「信頼関係」はなくてはならないものであり、そのためには「ブレない基本姿勢」と「コミュニケーション能力」は非常に重要です。企業の多くは、プレーヤーとして成果を上げてきた人材を管理職に登用しています。しかし、そのような人材が必ずしもチームとして成果が上げられるとは限りません。むしろ昇格した後、部下を使いこなせずパフォーマンスが落ちる人も見られます。これは自分と他人が「違う」ことがわかっていないこと、過去にお手本となるきちんと基本教育を受けた上司に出会わなかったことが原因だと言われます。当セミナーでは、リーダーとしての基本理念を学び、受講者同士のグループワークを中心とした事例交換、相互問題解決を行うことにより、実践ノウハウの共有を促し、ビジネスリーダー育成の実学を学んでいただきます。

■プロフェッショナル営業マン育成コース

- ・開催日時：2023年10月12日（木）～2024年3月14日（木）
- ・会場：大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム【Zoom同時開催】
- ・講師：㈱アタックス・セールス・アソシエイツ コンサルタント 岩山真子 氏
- ・受講料：有料
- ・プログラムの特長：「自分の行動をどう変えるのか?」、PDCAサイクルのDに焦点を当てていきます。脳科学的なアプローチを理解しながら、毎回コミットを行い、自分に課した行動目標を達成することで「現状維持バイアス」を外していきます。激変する外部環境下においても、当たり前目標予算を達成できる人材へと成長させます。投資育成の事務局も、受講生の皆さまに講義録をお送りすることで研修をフォローいたします。経営者の皆さまにも、講義録をお送りいたします。皆で一丸となり、営業力強化に取り組んでいきましょう。

※3ヵ月先頃までのセミナーを掲載しています。

※詳細は、以下の二次元コードからご覧ください。

