

2023年6月16日

各位

大阪中小企業投資育成株式会社  
代表取締役社長 小林 利典  
大阪市北区中之島3-3-23  
〔お問い合わせ先〕  
事業ソリューション部 福山  
電話：06-6459-1700  
メール：pr@sbic-wj.co.jp

## 2023年6月定例発表

下記の通り、2023年5月分として投資を実行しました。

### A. 投資先企業

<新規投資>

・株式

社名	所在地	代表者	資本金	主要事業・製商品	投資額
(株)アテックス	愛媛県 松山市	村田 雅弘	6,080万円	草刈機・運搬車・電動車いす	1,660万円
リビングズ(株)	広島市 中区	種田 正幸	9,800万円	家具・インテリア用品および 室内装飾品の仕入・販売	2,800万円

# 株式会社アテックス

農業関連機械及びシニア向け電動車いすメーカー。主力の草刈機では、乗用型を中心にラジコン草刈機までフルラインアップしており、電動車いすと共に業界トップクラスのシェアを獲得。製品の企画・開発、製造、販売まで一貫対応し、アジア・オセアニア・ヨーロッパなど海外にも輸出している。

現場の困り事にソリューションを提供する研究開発型企业として、今後も国内外で更なる成長を目指している。

このほど、次のとおり投資を実行しました。

- ・株 式 1,660万円
- ・引 受 時 期 2023年5月

## 【 会 社 概 要 】

フリガナ	ムラタ マヒロ
代 表 者	村田 雅弘 (代表取締役社長)
本 社 所 在 地	〒791-8025 愛媛県松山市衣山1-2-5
電 話 番 号	089-924-7161
F A X 番 号	089-925-0771
U R L	<a href="https://atexnet.co.jp">https://atexnet.co.jp</a>
事 業 所 所 在 地	同上及び第2・第3・南吉田工場、物流・部品センター、 中四国支店（全て愛媛県松山市）、関東支店（茨城県猿島群）、 東北営業所（岩手県花巻市）、中部営業所（岐阜県大垣市）、 九州営業所（熊本県菊池群）
資 本 金	6,080万円
設 立 年 月	1961年2月 (創業 1934年)
従 業 員 数	220名
主要事業・製商品	草刈機・運搬車・電動車いす
主 要 得 意 先	井関農機・クボタ・セリオ
年 商	59億円 (2023/1期)

# リビズ株式会社

中国地方の中小家具小売店が大手との競争に対応するために協同組合として発足したボランティアチェーン。商品供給だけでなく、販促、物流、システム、経営サポートの仕組みを提供し、地域の小売店を支えている。

現在、「意欲ある中小小売店の事業継続を支える」ことをミッションとし、地域の中小小売店の課題を一緒に考え、解決し、共に成長するパートナー企業を目指している。このため、取引先との協業や、DX推進を進め、小売店を支えるソリューション提供に注力している。

このほど、次のとおり投資を実行しました。

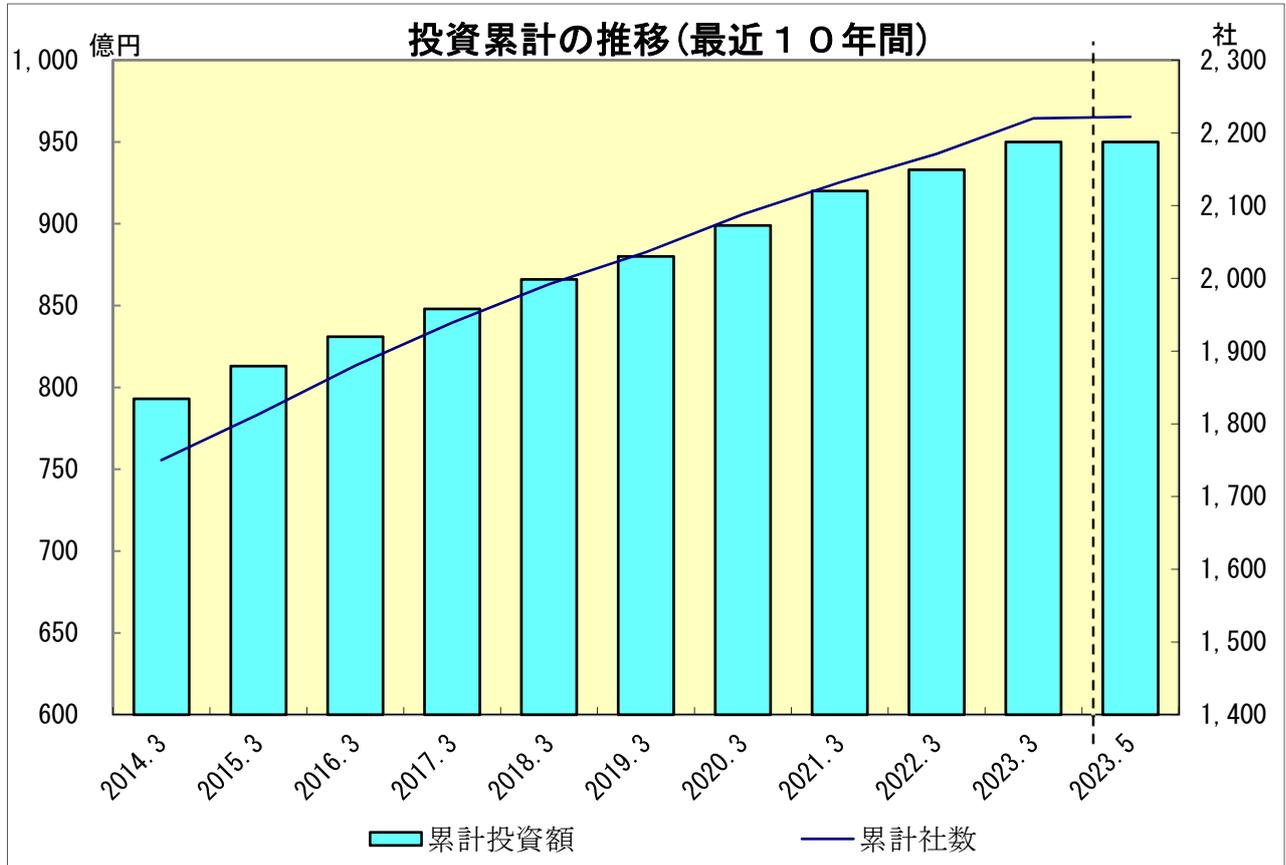
- ・株 式 2,800万円
- ・引 受 時 期 2023年5月

## 【 会 社 概 要 】

フ リ ガ ナ	リビズ
代 表 者	種田 正幸 (代表取締役社長)
本 社 所 在 地	〒730-8646 広島市中区舟入南2-7-5
電 話 番 号	082-292-2673
F A X 番 号	082-292-2741
U R L	<a href="https://livins.co.jp">https://livins.co.jp</a>
事 業 所 所 在 地	同上及び九州物流センター（佐賀県神埼市）、 大川営業所（福岡県大川市）、 深圳事務所、ベトナム事務所
資 本 金	9,800万円
設 立 年 月	1970年4月 (創業 同年)
従 業 員 数	46名
主要事業・製商品	家具・インテリア用品および室内装飾品の仕入・販売
主 要 得 意 先	リビズ加盟店各社
年 商	46億円 (2022/6期)

## B. 投資実績（ご参考）

	2020/3 末	2021/3 末	2022/3 末	2023/3 末	2023/5 末現在
投資累計社数 (社)	2,088	2,132	2,171	2,220	2,222
投資累計額 (億円)	899	920	933	950	950



(上記グラフ及び数値には、投資事業有限責任組合による投資分を含んでおります。)

## C. 今後の主な成長支援活動予定

大阪中小企業投資育成株式会社は、中堅・中小企業の成長発展を積極的に支援するため、セミナーや各種経営情報の提供に取り組んでいます。九州エリアにおいても開催数や内容の拡充を図っております。

### 1. 投資育成ビジネスフォーラム《無料》

- ・投資育成ビジネスフォーラムは、参加者が、講師(発表者)である外部機関から、各種経営情報・サービス情報・技術情報などをタイムリーに得られるようにする「会合」であります。各回にテーマを設定し、関心ある方々に参加していただき、情報収集やビジネスマッチングに役立てていただくことを目的としています。

#### ◎ 第1765回

テーマ	やる気が下がる人事評価制度 たくさん見てきたので解説セミナー
開催日	2023年6月19日(月) 14:00~16:00
会場	大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム【リアル限定】
講師	ストロングポイント(株) 代表取締役 加賀隼人 氏
内容	人事評価制度の悩みは尽きません。弊社への相談としては「評価基準が曖昧で不満が出ている」、「会社の実情に合っていない」、「評価誤差がある」などの相談が増えています。たくさん見てきた事例を踏まえて、やる気が下がる人事評価制度をまとめてみました。是非、ご参加いただきご確認ください。

#### ◎ 第1767回

テーマ	インド税制概要とアフターコロナにおける中堅企業のインド進出の留意点
開催日	2023年6月23日(金) 14:30~16:30
会場	大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム【リアル限定】
講師	NAC NOSE India Pvt. Ltd. 代表 野瀬大樹 氏 (公認会計士・税理士)
内容	既にインドへ進出している会社、これから進出しようとして検討している会社など幅広くご参加いただくと幸いです。インドの税制概要及び進出形態、中堅企業がインド進出する際に留意すべき点及び対応策(コンプライアンスの厳しき、予想以上にかかるコスト、管理業務の重要性)、現地日系企業の最近のトピック「立替金へのGSTリバースチャージ課税」

#### ◎ 第1768回

テーマ	経営人材育成講座
開催日	2023年6月26日(月) 14:00~15:00
会場	大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム【Zoom同時開催】
講師	(株)組織デザイン研究所 人事コンサルタント/アシスタントマネージャー/キャリアコンサルタント 廣澤潤 氏
内容	後継者・経営幹部を育てる最新カリキュラムをご紹介します。ドラッカーは、経営人材の育成は企業の本質的課題と論じています。この問題を解決するためには、人材育成を主要課題に位置付け、経営人材が育つ組織作りをすること。更には、次世代を担う人材には、リーダーとしての価値観、ビジネススキルの習得は必須となります。この機会に経営人材育成論をアップデートしませんか。

#### ◎ 第1769回

テーマ	《姫路開催》中小企業ができる2つの勝ち筋とは?!
開催日	2023年6月26日(月) 14:00~16:00
会場	姫路市文化コンベンションセンター アクリエひめじ 4階・401会議室【リアル限定】
講師	白潟総合研究所(株) 取締役/M&Aイノベーション(株) 代表取締役 畦田佑登 氏
内容	「経験者が、なかなか採れない」「良い人材に出会えない」「人材が定着しない」等、人材の悩みは「リファラル採用(社内外の人脈を介した採用方法)」と「戦略的業務提携(業務提携・出資により、他社のリソースを活用する戦略的手法)」で一気に解決できます! 具体的な進め方から他社での成功・失敗事例までご紹介いたします!

◎ 第1770回

テ ー マ	《長崎開催》九州No1 コンサルによる、 新年度予算の事業再構築補助金の申請と受給のポイント
開 催 日	2023年6月26日（月）13：30～15：30
会 場	出島メッセ長崎 1階・会議室105【リアル限定】
講 師	㈱フロウシク 代表取締役／中小企業診断士 米倉博彦 氏
内 容	助成金や補助金の申請から受給までには、様々なポイントがあります。また、採択後に行う「交付申請」は最も時間を要する手続きにも関わらず自社で行わなければならないため、受給の管理を大変にしています。本セミナーでは、新年度予算の事業再構築補助金の申請から受給までの手順と、留意すべきポイントについて具体的に解説致します。

◎ 第1771回

テ ー マ	《沖縄開催》国税OBからみた電子帳簿保存法とインボイス制度・生命保険の是非
開 催 日	2023年6月27日（火）14：00～16：00
会 場	沖縄県立博物館・美術館／博物館 講座室【リアル限定】
講 師	浦崎博行税理士事務所 税理士 浦崎博行 氏
内 容	いよいよ今年はインボイス制度が、来年は電子帳簿保存法改正が始まります。本セミナーでは、拙速で短期的の対策に終始する事なく、国税庁のDX動向に着目し、そこから見えてくる将来の税務調査の姿を理解することで、企業のDX戦略に沿ったバックオフィスの業務設計と税務リスクのコントロールについて具体的な事例を説明いたします。

◎ 第1773回

テ ー マ	《松江開催》自走社員の創り方
開 催 日	2023年7月5日（水）13：30～15：30
会 場	松江テルサ 4階・研修室1【リアル限定】
講 師	ストロングポイント㈱ 代表取締役 加賀隼人 氏
内 容	言われたことしかやらない「指示待ち社員」が、「自ら考え動く社員」になったら。多くの経営者からこんな言葉を聞きます。「自ら考え動く社員」が増えると、競争力は格段に上がるはずですが。「指示待ち社員」を「自ら考え動く社員」に変える為には何が必要なのか？本セミナーでは「自走社員の創り方」をわかりやすく解説いたします。

◎ 第1774回

テ ー マ	【後援：北九州商工会議所】《北九州開催》九州No1 コンサルによる、 新年度予算の事業再構築補助金の申請と受給のポイント
開 催 日	2023年7月7日（金）13：30～15：30
会 場	毎日西部会館 9階・中ホール【リアル限定】
講 師	㈱フロウシク 代表取締役／中小企業診断士 米倉博彦 氏
内 容	助成金や補助金の申請から受給までには、様々なポイントがあります。また、採択後に行う「交付申請」は最も時間を要する手続きにも関わらず自社で行わなければならないため、受給の管理を大変にしています。本セミナーでは、新年度予算の事業再構築補助金の申請から受給までの手順と、留意すべきポイントについて具体的に解説致します。

◎ 第1776回

テーマ	中堅・中小企業が新規事業を立ち上げるために準備すべきポイント
開催日	2023年7月12日(水) 14:00~16:00
会場	大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム【Zoom同時開催】
講師	(株)タナベコンサルティング ストラテジー&ドメインコンサルティング事業部 ストラテジー&ドメイン大阪本部 チーフマネージャー 林洗一 氏
内容	長引くコロナ禍によって人々の価値観は一変し、ビジネスモデルや購買動向などに大きな変化をもたらしました。長期的にはまだまだ先行き不透明な時代には変わりなく、企業においては次々と新たな手を打っていくことが求められます。本説明会では、中堅・中小企業で新規事業の成功確率を高めるためのポイントを解説し、ご参加頂く皆様の経営にお役立て頂きたく存じます

2. 投育フォーラム《無料》

◎ 第68回

テーマ	自社価値を創るブランディング！メディア活用による顧客開拓、新卒採用実践講座
開催日	2023年6月20日(火) 14:00~16:00
会場	大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム【Zoom同時開催】
講師	日本テクノロジーソリューション(株) 代表取締役社長 岡田耕治 氏
内容	ICTの急速な進化に代表されるスマートフォン、タブレット端末、ソーシャルメディア、クラウド等の普及により、誰もが簡単に情報を発信できる現代において、中小企業だからこそその魅力や情報を“発信する力”が求められています。自社のこだわり、社長・社員の想いをより効果的に発信することで、顧客の心をつかみ、市場での価値を高めることができます。本セミナーでは、メディア活用による、顧客開拓や新卒採用手法について具体的に解説致します。

※次回定例発表日までのセミナーを掲載しています。

3. 投資育成セミナー・ビジネススクール

<セミナー>

■課長クラス研修2023(2日間)

- ・開催日時：2023年7月5日(水)～6日(木) 各日10:00~17:00
- ・会場：大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム【リアル限定】
- ・講師：(株)新経営サービス 人材開発部 シニアコンサルタント 岡野隆宏 氏
- ・受講料：有料

・プログラムの特長：企業における“実務統括の責任者”である課長職(中級管理職)は、ほとんどがプレーイングマネージャーであり、自分の仕事に忙殺され、部門目標達成に向けてのチームマネジメント、部下の育成等が十分でない状況が散見されます。本研修では、指導する立場において影響力を強める手法や部下のモチベーションを向上させる手法を習得し、問題発見・解決技能を身につけ、部門成果を出し続ける課長への育成を目指します。

■「商談力」強化セミナー2023

- ・開催日時：2023年7月7日(金) 10:00~17:00
- ・会場：大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム【Zoom同時開催】
- ・講師：小森コンサルティングオフィス 代表 小森康充 氏
- ・受講料：有料

・プログラムの特長：お客様との信頼関係を構築しなければならない営業社員には、お客様の話を聞き、本音を引き出し、受け入れられる、コミュニケーションスキルとしての商談力が必要です。ビジネスの場で、お客様の心の窓を開けて、受け入れられやすくするためには、リアルでもオンラインでもおさえおかなければいけない手順があり、守るべきポイントがあります。本セミナーでは、コミュニケーションスキルの基本を踏まえ、顧客との信頼関係を構築して成約につなげるための、営業社員が知っておくべき基本、ちょっとしたコツを伝授いたします。

### ■ファミリービジネスの次世代承継

- ・開催日時：2023年7月24日（月）15：00～16：30
- ・会場：大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム【Zoom同時開催】
- ・講師：早稲田大学 ビジネス・ファイナンス研究センター上級研究員（研究院教授）  
㈱青山ファミリーオフィスサービス 取締役 米田隆 氏
- ・受講料：無料
- ・プログラムの特長：ファミリービジネス（同族企業、同族経営）は、株主、一族、経営という3つの要素が複雑に絡み合う固有の特徴を有しています。それ故、特に事業承継のタイミングでは、ファミリービジネスの関係者（＝創業家一族、非一族の役員・社員など）の入れ替わりによる人的関係性の希薄化や、資産・経営に伴う関係者間での調整に端を発した利害対立の表面化を招く恐れがあります。そこで本セミナーでは、ファミリービジネスの円滑な事業承継に向け、不可欠となる“一族の一体性強化”や“次世代教育”等に関し、事例を交えながら紹介します。

### ■新入社員フォローアップ研修2023

- ・開催日時：2023年9月7日（木）10：00～17：00
- ・会場：大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム【リアル限定】
- ・講師：㈱オフィスウエダ 代表取締役 上田実千代 氏
- ・受講料：有料
- ・プログラムの特長：会社にも慣れ、いよいよ担当業務を持つようになるこの時期は、緊張もほぐれる一方で、入社時に比べてやる気やモチベーションが低下しやすい時期でもあります。厚生労働省が発表しているデータによると、新卒で採用した社員の3分の1が入社後3年以内に離職しており、モチベーションが低下している中で、課題や葛藤を解決できなければ、ようやく採用できた貴重な人材も離職してしまうことを示しています。当セミナーでは、「できる社員になる」を目標に、仕事の進め方やビジネスマナーの基本をブラッシュアップするとともに、入社から一定期間を経たこのタイミングで、新入社員の皆さまにさらなる成長のチャンスを与え、ステップアップを図ってください。

※3ヵ月先頃までのセミナーを掲載しています。

※詳細は、以下の二次元コードからご覧ください。

