

2022年6月16日

各 位

大阪中小企業投資育成株式会社
代表取締役社長 齋藤 浩
大阪市北区中之島3-3-23
〔お問い合わせ先〕
事業ソリューション部 福山
電 話：06-6459-1700
メール：pr@sbic-wj.co.jp

2022年6月定例発表

下記の通り、2022年5月分として投資を実行しました。

A. 投資先企業

<新規投資>

・株式

社名	所在地	代表者	資本金	主要事業・製商品	投資額
(株)衣川組	京都府 福知山市	衣川 倫夫	6,000万円	土木建築業	2,000万円

<再投資>

・株式

社名	所在地	代表者	資本金	主要事業・製商品	投資額
(株)アイディーエイ	岡山市 北区	山田 祥	4,875万円	ブランディング、パッケージ デザイン、Webデザイン	825万円

株式会社衣川組

京都府福知山市を地盤とする建設業者で、土木一式工事を主体に、住宅の新築やリフォーム、民間・公共の建築工事も手掛けている。多くの技術者を抱えていることに加え、高い積算力や豊富な工事实績を有し、地域に根ざした建設業者として事業基盤を確立している。

主力の土木事業に加え、新規事業への展開も視野に入れ、更なる成長を目指している。

このほど、次のとおり投資を実行しました。

- ・株 式 2,000万円
- ・引 受 時 期 2022年5月

【 会 社 概 要 】

フリガナ	キヌガワ グミ	
代 表 者	衣川 倫夫	(代表取締役社長)
本 社 所 在 地	〒629-1312	京都府福知山市夜久野町末718-1
電 話 番 号	0773-37-1155	
F A X 番 号	0773-37-0472	
U R L	http://kinugawagumi.co.jp	
資 本 金	6,000万円	
設 立 年 月	1973年6月	(創業 1962年)
従 業 員 数	20名	
主要事業・製商品	土木建築業	
主 要 得 意 先	京都府、福知山市	
年 商	10億円	(2021/5期)

再投資先の概要

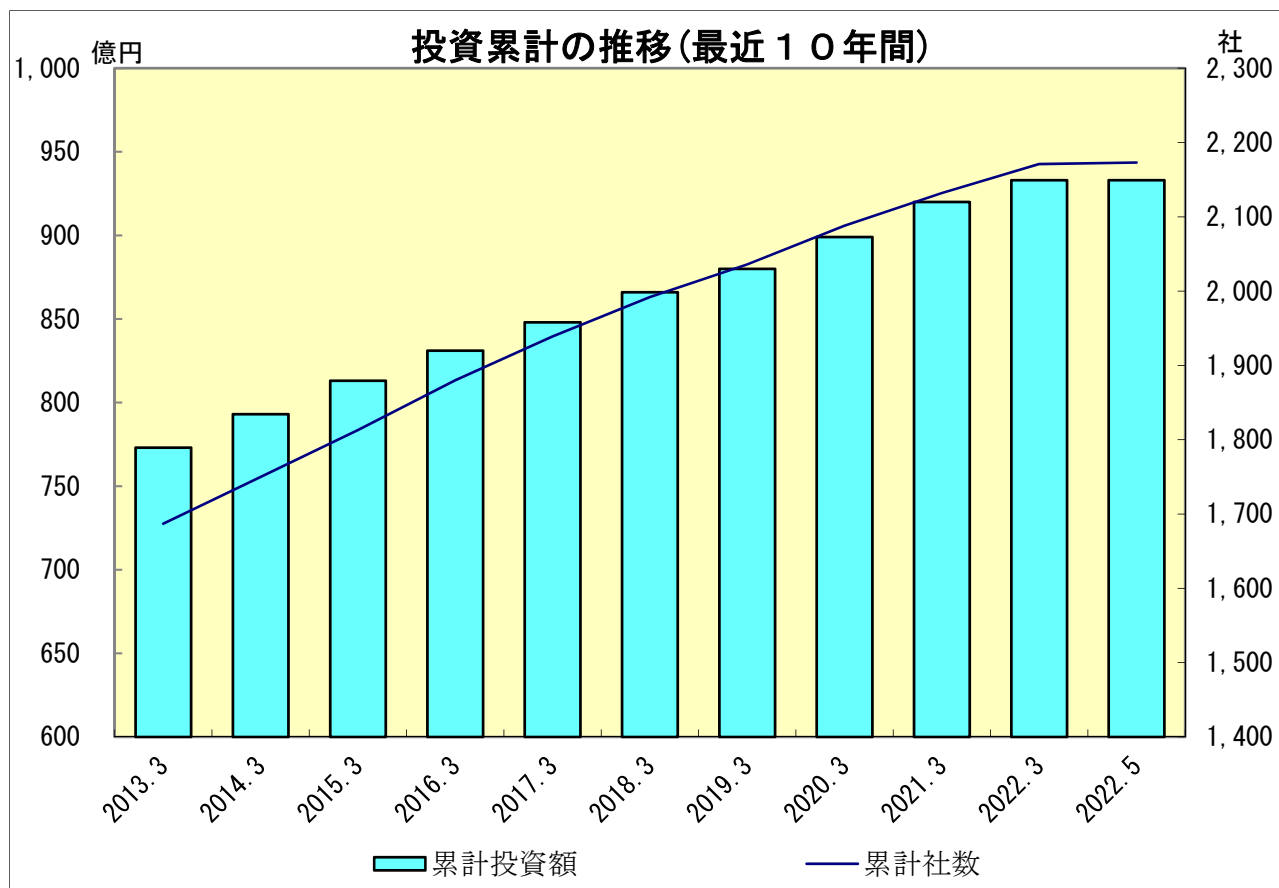
◎株式

・株式会社アイディーエイ

事業所：岡山市北区下中野510-6
電話：086-244-1661
代表者：山田 祥 (ヤマダ ショウ)
URL：<https://www.ida-web.com>
資本金：4,875万円
設立年月：1978年5月
主要事業・製商品：ブランディング、パッケージデザイン、Webデザイン
初回投資年月：2020年3月
今次投資額：825万円

B. 投資実績（ご参考）

	2019/3 末	2020/3 末	2021/3 末	2022/3 末	2022/5 末現在
投資累計社数 (社)	2,036	2,088	2,132	2,171	2,173
投資累計額 (億円)	880	899	920	933	933



(上記グラフ及び数値には、投資事業有限責任組合による投資分を含んでおります。)

C. 今後の主な成長支援活動予定

大阪投資育成は、中堅中小企業の成長発展を積極的に支援するため、セミナーや各種経営情報の提供に取り組んでいます。九州エリアにおいても開催数や内容の拡充を図っております。

1. 投資育成ビジネスフォーラム《無料》(次回発表まで)

- ・投資育成ビジネスフォーラムは、参加者が、講師(発表者)である外部機関から、各種経営情報・サービス情報・技術情報などをタイムリーに得られるようにする「会合」であります。各回にテーマを設定し、関心ある方々に参加していただき、情報収集やビジネスマッチングに役立てていただくことを目的としています。

◎ 第1642回

テーマ	一経理担当者を、頼りになる財務担当者CFOに育てる方法
開催日	2022年6月20日(月) 15:00~16:30
講師	株新経営サービス シニアコンサルタント 北島大輔 氏
会場	Zoom限定
内容	頼りになる財務担当者がいれば…と感じることはありませんか?事業リスク抽出・管理、事業評価、キャッシュフロー予実管理ができる優秀な財務担当者がいれば、安心して事業を進められます。「経営者が側に置きたくなる財務担当者」の育て方を解説します。

◎ 第1643回

テーマ	インボイス制度対応セミナー
開催日	2022年6月21日(火) 14:00~15:30
講師	TKC全国会 中堅・大企業支援研究会会員 公認会計士・税理士 岸田泰治 氏
会場	Zoom限定
内容	2023年10月から「適格請求書保存方式(インボイス制度)」が開始されます。今回のインボイス制度に合わせ、日本全国の事業者が共通で使える、標準化された電子インボイスの導入も予定されています。当セミナーでは、インボイス制度への対応に向けて準備・検討すべき事項や、電子インボイスの概要・最新情報を解説します。また、TKCシステムの対応についてもご紹介します。

◎ 第1644回

テーマ	SDGsで社会と企業のサステナビリティを実現し未来を創造する
開催日	2022年6月27日(月) 14:00~16:00
講師	株タナベ経営 ストラテジー&ドメインコンサルティング 事業部 本部長代理 巻野隆宏 氏
会場	大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム【Zoom同時開催】
内容	2030年に向けた戦略構築においてサステナブルというキーワードが非常に重要になります。社会のサステナビリティを無視した企業戦略は成り立たず、その実現のカギがSDGsへの取り組みであります。当セミナーでは、そのポイントや展開策をわかりやすく解説します。

◎ 第1645回

テーマ	人事制度「運用設計」の3つのポイント
開催日	2022年6月29日(水) 14:00~15:30
講師	セレクションアンドバリエーション(株) 代表取締役社長 平康慶浩 氏
会場	大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム【Zoom同時開催】
内容	人事制度を変えたのに、売上や利益は増えないし、社内の雰囲気も悪くなってしまった。きっちりした制度のはずなのに、なぜだろう。もしそんな状態になっているのなら、評価者を中心とした制度の運用が問題かもしれません。人間心理を踏まえた運用のポイントを把握して、ぜひ業績を向上させる人事運用を実現してください。

◎ 第1646回

テーマ	原価高に負けない！付加価値向上で超高収益を上げ続ける組織構造
開催日	2022年6月30日（木）14：00～16：00
講師	㈱カクシン 代表取締役 田尻望 氏
会場	大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム【Zoom同時開催】
内容	コロナ禍や原価高といった外部環境にも負けず、2021年度は過去最高益、超高収益・超高生産性を実現し続けるキーエンス。本セミナーでは、圧倒的成果を生み出すキーエンスの組織構造から、自社に取り入れていただくためのメソッドをお伝えいたします。価格競争に巻き込まれない、追求すべき付加価値とは？属人的組織から脱却する構造とは？一時的な売上向上でなく、高収益体質に変革させたい企業経営者様・経営幹部様必見のセミナーです。

◎ 第1647回

テーマ	社員に響く「経営ビジョン」の策定と浸透
開催日	2022年7月1日（金）13：30～16：00
講師	クールロジック㈱ 代表 村松毅 氏
会場	大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム【Zoom同時開催】
内容	コロナにより、多くの企業が「自社の事業構想」を見直すタイミングを迎えています。本セミナーでは予測が困難な時代において、力強くリーダーシップを発揮するための「経営ビジョン」の策定方法や、社員への浸透方法について解説を行います。コロナ後の変化に対応するために改めて経営ビジョンを見直す、あるいは新たに指し示したいとお考えの経営者・経営幹部の皆様は是非ご参加ください。

◎ 第1648回

テーマ	建設業DXを活用した生産性改革
開催日	2022年7月4日（月）14：00～16：00
講師	㈱タナベ経営 デジタルコンサルティング事業部 マネジメント&オペレーション本部 本部長 武政大貴 氏
会場	大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム【Zoom同時開催】
内容	DX（デジタルトランスフォーメーション）は今やすべての業界が対峙すべき重要なテーマです。原材料・資材高騰、慢性的な人手不足、建設業の2024年問題など厳しい外部環境のなか、特に建設業は様々なジレンマを抱えています。DXに着手したいが手法が分からない、一部DXを推進中も効果のほどが今一つ、といった企業はたいへん多くあります。本セミナーは自社の課題解決のヒントを得て頂ける内容としております。

◎ 第1649回

テーマ	《福岡開催》資本金1億円未満企業における昇給と賞与の考え方と実務
開催日	2022年7月14日（木）14：00～16：00
講師	セレクションアンドバリエーション㈱ 代表取締役社長 平康慶浩 氏
会場	大阪中小企業投資育成㈱ 九州支社「年輪ルーム」【リアル限定】
内容	企業の規模が拡大するに連れ、内部環境の整備を行う企業が増えています。そうした中、従業員さんが高いモチベーションをもって、仕事に望んでいただくためにも評価を給与にどのように反映させていくかは外せないポイントとなります。等級、評価、報酬の人事フローの仕組みを連動させ、公平かつ納得度の高い昇給の仕組みと賞与の考え方について本セミナーでお伝えします。

◎ 第1650回

テーマ	《福岡開催》成果の出るリブランディング
開催日	2022年6月29日（水）14：00～16：00
講師	カジワラブランディング㈱ 代表取締役/アートディレクター 梶原道生 氏
会場	大阪中小企業投資育成㈱ 九州支社「年輪ルーム」【リアル限定】
内容	ロゴは、企業や商品の顔でありトップ営業マンです。リブランディングのデザイン効果は、存在価値、絶対価値、相対価値、認知価値の向上につながります。本セミナーでは、ロゴ作成による効果についてわかりやすく解説します。

2. 投育フォーラム《無料》

◎ 第40回

テーマ	社員への承継で会社を残す方法
開催日	2022年6月28日(火) 14:00~15:30
講師	高橋秀彰総合会計士事務所 代表 高橋秀彰 氏
会場	大阪中小企業投資育成(株)セミナールーム【Zoom同時開催】
内容	世間で知られている親族「外」事業承継には幾つかの手法があり、当セミナーでは社内の親族「外」の人材に対する事業承継の手法について、実際の事例に基づく具体的に解説します。昨今、実際に親族「外」社員(役員)への事業承継が増えていることから、手法だけではなく、実際に親族外承継をした中小企業の実例に基づく具体的な注意事項についても紹介します。

◎ 第41回

テーマ	実践解決法、分散株主のリスクとトラブル
開催日	2022年7月7日(木) 14:00~15:30
講師	高橋秀彰総合会計士事務所 代表 高橋秀彰 氏
会場	大阪中小企業投資育成(株)セミナールーム【Zoom同時開催】
内容	同族会社の株主構成の傾向として、2代目以降となっている老舗企業ほど、株主が多くの個人に分散しているという状況があります。当セミナーでは、そこに潜むリスクと実際に起きたトラブル事例を紹介し、リスク対策としてのウルトラCはなく、正攻法で解決するしかありません。「そもそも、法の考え方は？」という点と共に、その考え方が分かればおのずと理解できる「正攻法」について説明します。

3. 投資育成セミナー・ビジネススクール《有料》

<セミナー>

■ 経理部長クラス研修2022

- ・開催日時：2022年7月6日(水) 10:00~17:00
- ・会場：大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム【Zoom同時開催】
- ・講師：御堂筋税理士法人&(株)組織デザイン研究所 ファウンダー 小笠原士郎 氏
- ・プログラムの特長：いい会社とは、財務体質のしっかりしている会社であり、経理部のしっかりしている会社です。経営者・経営幹部層に的確な問題提起を行うことは、経理部本来の役割です。しかし、数字情報を握る経理部長クラスが日常業務に追われ、社長の参謀的役割を担えなければ、客観的な現状認識が遅れ、迅速な次の一手が打てません。本セミナーでは、社長および経理部長クラスを対象に、経理部の本来の役割・機能を見直し、おさえておくべき経営指標・数字情報を詳しく解説し、社長を支える経理部長クラスの戦略的な能力強化を目指します。

■ 「商談力」強化セミナー2022

- ・開催日時：2022年7月8日(金) 10:00~17:00
- ・会場：大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム【Zoom同時開催】
- ・講師：小森コンサルティングオフィス 代表 小森康充 氏
- ・プログラムの特長：お客様との信頼関係を構築しなければならない営業社員には、お客様の話を聞き、本音を引き出し、受け入れられる、コミュニケーションスキルとしての商談力が必要です。ビジネスの場で、お客様の心の窓を開けて、受け入れられやすくするためには、おさえておかなければいけない手順があり、守るべきポイントがあります。本セミナーでは、コミュニケーションスキルの基本を踏まえ、顧客との信頼関係を構築して成約につなげるための、営業社員が知っておくべき基本、ちょっとしたコツを伝授いたします。

■課長クラス研修2022

- ・開催日時：2022年7月27日（水）～28日（木）10：00～17：00
- ・会場：大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム【リアル限定】
- ・講師：㈱新経営サービス 人材開発部 シニアコンサルタント 岡野隆宏 氏
- ・プログラムの特長：企業における“実務統括の責任者”である課長職（中級管理職）は、ほとんどがプレーイングマネージャーであり、自分の仕事に忙殺され、部門目標達成に向けてのチームマネジメント、部下の育成等が十分でない状況が散見されます。本研修では、指導する立場において影響力を強める手法や部下のモチベーションを向上させる手法を習得し、問題発見・解決技能を身につけ、部門成果を出し続ける課長への育成を目指します。

※詳細は、以下の二次元コードからご覧ください。

