

各 位

大阪中小企業投資育成株式会社
代表取締役社長 齋藤 浩
(大阪市北区中之島3-3-23)

2019年5月定例発表

A. 今後の主な成長支援活動予定

1. 投資育成ビジネスフォーラム《無料》(次回発表まで)

- ・投資育成ビジネスフォーラムは、参加者が、講師(発表者)である外部機関や大阪投資育成投資先企業から、各種経営情報、サービス情報、技術情報などをタイムリーに得られるようにする「会合」であります。各回にテーマを設定し、関心ある方々に参加して頂き、情報収集やビジネスマッチングに役立てて頂くことを目的としています。

◎ 第1310回

テ ー マ	で、どうする? TEAL組織
開 催 日	2019年5月27日(月) 14:00~16:30
講 師	MIRACREATION(株) 取締役 北川賢司 氏
会 場	大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム
内 容	ビジネス書に書いてあることを実践できる会社は殆どありません。昨年、TEAL 組織(フレデリック・ラルー著)が出版され、次世代型の組織モデルとして話題になっています。TEAL 組織は、従来のアプローチとは異なる組織づくりとして注目されています。既存の枠組みに囚われずに、限界を突破し圧倒的な成果をあげる世界中の組織が紹介されていますが、本質を理解しないまま、表面的なコンセプトだけに飛びついて、安易に導入してしまうと手痛いしっぺ返しが待っています。今回は概念だけにとどまらず、セルフマネジメントの仕組みにより、TEAL 組織への足場かけを行います。

◎ 第1311回

テ ー マ	腹落ちする中期経営計画の策定と実行
開 催 日	2019年5月28日(火) 13:30~16:00
講 師	クールロジック(株) 代表 村松 毅 氏
会 場	大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム
内 容	「中期経営計画」は単に数字の積み上げを行い業績を予測するものではありません。競争環境の変化を読み、ビジョンを指し示した後、冷静に「現状とビジョンのギャップ」を埋めるための設計図を策定することが求められます。セミナーでは、中期経営計画の策定から実行まで事例を踏まえながら解説します。

◎ 第1312回

テーマ	《福岡開催》海外出張と外国人採用における労務税務の落とし穴 海外支援
開催日	2019年5月29日(水) 13:30~16:30
講師	税理士法人ガルベラ・パートナーズ税理士・CFP 相原進矢 氏、 社会保険労務士法人ガルベラ・パートナーズ社会保険労務士 鳴尾春美 氏
会場	博多バスターミナルビル 9F・第8ホール
内容	国際化の進展に伴い、海外出張や海外現地子会社設立は当たり前の様になってきました。しかし、国がまたがると思いもよらぬ労務税務リスクに見舞われるケースがあります。税務の面については税理士、労務の面については社会保険労務士が講師を務めてまいります。

◎ 第1313回

テーマ	5つの視点と事例から学ぶ「会社磨きセミナー」(2)
開催日	2019年5月30日(木) 13:30~16:30
講師	大阪中小企業診断士会 中小企業診断士 細谷弘樹 氏、 中小企業診断士・税理士 石橋研一 氏
会場	大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム
内容	企業の成長・発展や円滑な事業承継のためには「利益を確保できる仕組みになっているのか?」「商品サービスに競争力があるのか?」など、自社の総点検を通じて、事業の成長・発展に向けた会社みがきが不可欠です。中堅企業にありがちな落とし穴の事例も交えて、落とし穴にはまらないための方策をお伝えします。自社の経営課題を明確化していくにあたり、戦略・販売・財務・組織と人材・マネジメントの視点を取り入れ、3回シリーズで開催致します。各回とも、事例紹介やトークセッション形式でわかりやすく解説していきます。

◎ 第1314回

テーマ	強い組織の作り方
開催日	2019年6月4日(火) 13:30~15:30
講師	(株)タバネル 代表取締役 奥田和広 氏
会場	大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム
内容	いかにすぐれた戦略でも、実行に移せなければ意味がありません。戦略を実行し成長し続けるためには、本気の努力を結集して組織の力を最大化する仕組みが必要です。成長企業に共通する組織を変える仕組みをお伝えします。

◎ 第1315回

テーマ	《福岡開催》マネジメント・イノベーション
開催日	2019年6月5日(水) 13:30~16:00
講師	MIRACREATION(株) 取締役 北川賢司 氏
会場	博多グリーンホテル アネックス 2F・A会議室
内容	当たり前のことですが、善い人づくりは組織づくりを伴い、善い組織づくりは人づくりを伴います。そして、永続的に事業を生み出すには、人づくりと組織づくりが必要になってきます。テクノロジーの進歩が世界を変化させるなかイノベーションが謳われて久しいですが、まずは、これまでのマネジメントの仕組みを見直すことからはじめていかかでしょうか。マネジメント・イノベーションをテーマに運用事例も交えながらご紹介いたします。

◎ 第1316回

テ ー マ	R P Aを用いた間接部門の働き方改革
開 催 日	2 0 1 9年6月6日（木）1 3 : 3 0～1 6 : 3 0
講 師	㈱アステックコンサルティング コンサルタント 松山和人 氏
会 場	大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム
内 容	働き方改革が広がって行くにつれ、間接部門の効率化、生産性向上が強く求められるようになっていきます。本セミナーでは、間接部門の働き方改革に有効なツールであるR P A（Robotic Process Automation）を用いた業務効率化をベースに、機能分析、S T S分析などの手法、残業が発生する真因、間接生産性指標の取り方などを具体的事例も使いながら詳細に解説いたします。

2. 投資育成ビジネススクール・セミナー《有料》

<セミナー>

■ 課長クラス研修（2日間）

- ・開催日時：2019年5月14日（火）～15日（水）10:00～17:00
- ・講師：(株)新経営サービス 人材開発コンサルタント 岡野隆宏 氏
- ・会場：大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム
- ・プログラムの特長：指導する立場において影響力を強める手法、部下のモチベーションを向上させる手法、問題発見・解決技能を習得いただき、部門成果を出し続ける課長の育成を目指します。

■ 《岡山開催》「高卒採用」強化セミナー

- ・開催日時：2019年5月16日（木）13:00～16:00
- ・講師：educoco 代表 吉田優子 氏
- ・会場：岡山国際交流センター 5階・第1会議室
- ・プログラムの特長：採用ルールやスケジュールが非常に厳格に定められている高卒採用活動において、自社に合う人材に応募してもらうためには、高校独自の文化や高校生の傾向をつかむことが必要です。高校内にて、高校生の進路指導・面接練習に長年携わる専門家の講師が、高校現場での就職活動の現状や、高校生・先生に選ばれる求人票の書き方、高校との長期的な関係構築など、高卒採用で知っておくべきポイントをお伝えします。

■ 新任営業社員研修（2日間）

- ・開催日時：2019年5月23日（木）～24日（金）10:00～17:00
- ・講師：(株)アタックス・セールス・アソシエイツ コンサルタント 岩山真子 氏
- ・会場：大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム
- ・プログラムの特長：様々な業界・業種の営業現場にて目標予算を達成させてきた講師が「新任営業社員に必要な考え方と実践テクニック」を2日間かけて徹底的に叩き込む、他にはない内容です。営業社員の1日でも早い即戦力化を目指しておられる企業様は是非ご活用ください。

■ 「商談力」強化セミナー

- ・開催日時：2019年6月17日（月）10:00～17:00
- ・講師：小森コンサルティングオフィス 代表 小森康充 氏
- ・会場：大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム
- ・プログラムの特長：コミュニケーションスキルの基本を踏まえ、顧客と信頼関係を構築して成約につなげるための、今日からすぐに使える手法を伝授いたします。

◇成長支援活動に関するお問い合わせ先

事業ソリューション部 佐藤

電話：06-6459-1700

メール：support@sbic-wj.co.jp